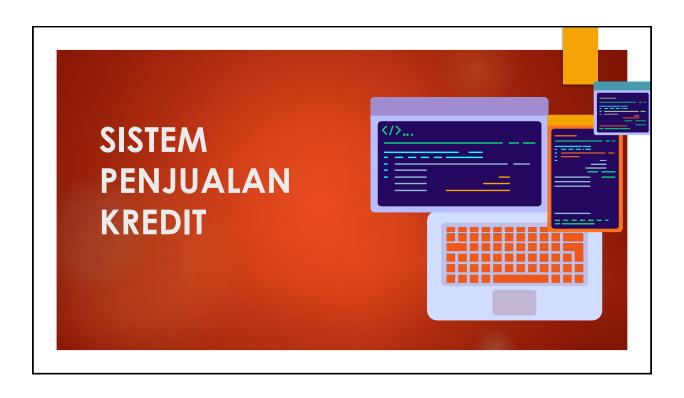
Bahan Pengajaran SISTEM INFORMASI AKUNTANSI

Muhammad Iqbal, S.Pd., M.Si.





PENJUALAN KREDIT DENGAN KARTU KREDIT PERUSAHAAN

Deskripsi Kegiatan

Perusahaan dapat melakukan penjualan kredit dengan kartu kredit yang dikeluarkan oleh perusahaan. Kartu kredit perusahaan diterbitkan oleh perusahaan tertentu untuk para pelanggannya.

Cara penjualan dengan kartu kredit perusahaan ini memberikan kemudahan bagi pelanggan untuk tidak setiap saat menyediakan uang tunai bilamana mereka perlu belanja barang atau jasa kebutuhan mereka. Penjualan dengan kartu kredit perusahaan menanamkan kesetiaan pelanggan terhadap perusahaan.



Fungsi yang Terkait

Fungsi yang terkait dalam sistem penjualan kredit dengan kartu kredit perusahaan adalah:

- a. Fungsi kredit.
- b. Fungsi penjualan.
- c. Fungsi gudang.
- d. Fungsi pengiriman.
- e. Fungsi akuntansi.
- f. Fungsi penagihan.

Informasi yang Diperlukan oleh Manajemen

Informasi yang diperlukan oleh manajemen dari transaksi penjualan dengan kartu kredit adalah:

- 1. Jumlah pendapatan penjualan menurut jenis produk atau kelompok produk selama jangka waktu tertentu.
- 2. Jumlah piutang kepada setiap debitur dari transaksi penjualan kredit.
- 3. Jumlah harga pokok produk yang dijual selama jangka waktu tertentu.
- 4. Nama dan alamat pembeli.
- 5. Kuantitas produk yang dijual,
- 6. Nama wiraniaga yang melakukan penjualan.
- 7. Otorisasi pejabat yang berwenang.

Dokumen yang Digunakan

Dokumen yang digunakan untuk melaksanakan sistem penjualan kredit dengan kartu kredit perusahaan adalah:

1. Faktur penjualan kartu kredit

Dokumen ini digunakan untuk merekam transaksi penjualan kredit dengan kartu kredit lembar ke-1 dan ke-2 berfungsi sebagai dasar pembuatan surat tagihan yang secara periodik dibuat oleh fungsi penagihan dan dikirimkan kepada pelanggan.

	I. Lawu I	2 REMAJA 5, Yogyakar (274) 63539	, Fax (0274) 861	JR PENJUALA	AN KA	RTU I	KR	EDIT	Tanş	ggal _	
Nama Pen	negang	Kartu I	Kredit	Alamat		Nomor	Kode	: Kartu Kredit		or F 19768	aktur 9
Nomor Urut	Ko Bar		Nama Barang				Harga iatuan Kuantita	Kuantitas	Jumlah Harga		
											\pm
									+	Н	
									+		+
										H	
										H	
						-		Jumlah			\top
			tat dalam Pembantu	Dicatat dalam Jurnal	Disera	hkan		Diterima Pelanggan	D	ijual	Oleh:
Tanggal											
Tanda Tar	gan										

Gambar 7.3 Faktur Penjualan Kartu Kredit

Dokumen yang Digunakan

2. Surat tagihan

Surat tagihan merupakan turnaround document yang isinya dibagi menjadi dua bagian: bagian atas merupakan dokumen yang harus di sobek dan dikembalikan bersama cek oleh pelanggan ke perusahaan, sedangkan bagian bawah berisi rincian transaksi pembelian yang dilakukan pelanggan dalam periode tertentu.

NAMA ELANGGAN	NOMOR KARTU KREDIT	SALDO AWAL	PEMBELIAN BULAN INI	PEMBAYARAN BULAN INI	JUMLAH YANG HARUS DIBAYA
KEPADA YTH	 		INI BERSAMA CER PERUSAHAAN	AN KIRIMKAN BAGIAN KSAUDARA. TULISLAH KAMI SEJUMLAH YAN C'JUMLAH YANG HARI	CEK ATAS NAMA G TERCANTUM
TGL. RANSAKSI	NOMOR FAKTUR	PENJUALAN	KETER	JUMLAH	
				NG HARUS DIBAYAR	

Gambar 7.4 Surat Tagihan

Catatan Akuntansi yang Digunakan

Catatan akuntansi yang digunakan dalam sistem penjualan kredit dengan kartu kredit adalah:

- 1. Jurnal Penjualan.
- 2. Kartu Piutang.
- 3. Kartu Gudang.

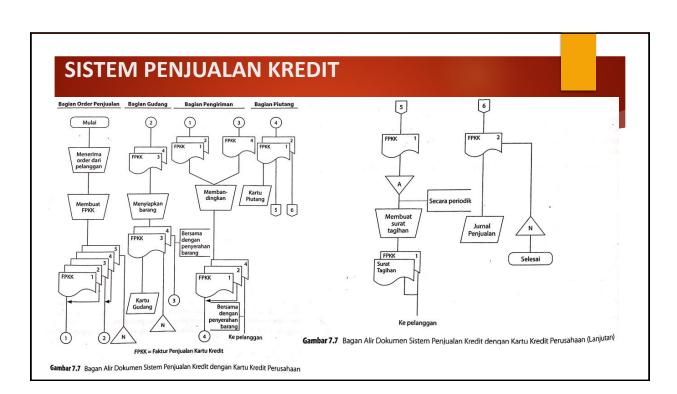
Jaringan Prosedur yang Membentuk Sistem

Jaringan prosedur yang membentuk sistem penjualan dengan kartu kredit adalah:

- 1. Prosedur order penjualan.
- 2. Prosedur pengiriman barang.
- 3. Prosedur pencatatan piutang.
- 4. Prosedur penagihan.
- 5. Prosedur pencatatan penjualan.

SISTEM PENJUALAN KREDIT

Penjualan kredit dilaksanakan oleh perusahaan dengan cara mengirimkan barang sesuai dengan order yang diterima dari pembeli dan untuk jangka waktu tertentu perusahaan mempunyai tagihan kepada pembeli tersebut. Untuk menghindari tidak tertagihnya piutang, setiap penjualan kredit yang pertama kepada seorang pembeli selalu didahului dengan analisis terhadap dapat atau tidaknya pembeli tersebut diberi kredit.



Fungsi yang Terkait

1. Fungsi Penjualan

Dalam transaksi penjualan kredit, fungsi ini bertanggung jawab untuk menerima surat order pembeli, mengedit order dari pelanggan untuk menambahkan informasi yang belum ada pada surat order tersebut (seperti spesifikasi barang dan rute pengiriman), meminta otorisasi kredit, menentukan tanggal pengiriman dan dari gudang mana barang akan dikirimkan, serta mengisi surat order pengiriman. fungsi ini juga bertanggung jawab, untuk membuat "back order" pada saat diketahui jumlah persediaan tidak cukup untuk memenuhi order dari pelanggan.

Fungsi yang Terkait

2. Fungsi Kredit

Fungsi ini berada di bawah fungsi keuangan yang dalam transaksi penjualan kredit bertanggung jawab untuk meneliti status kredit pelanggan dan memberikan otorisasi pemberian kredit kepada pelanggan.

3. Fungsi Gudang

Dalam transaksi penjualan kredit, fungsi ini bertanggung jawab untuk menyimpan barang dan menyiapkan barang yang dipesan oleh pelanggan, serta menyerahkan barang ke fungsi pengiriman.

Fungsi yang Terkait

4. Fungsi Pengiriman

Dalam transaksi penjualan kredit, fungsi ini bertanggung jawab untuk menyerahkan barang atas dasar surat order pengiriman yang diterimanya dari fungsi penjualan. Fungsi ini bertanggung jawab untuk menjamin bahwa tidak ada barang yang keluar dari perusahaan tanpa adanya otorisasi dari yang berwenang.

5. Fungsi Penagihan

Dalam transaksi penjualan kredit, fungsi ini bertanggung jawab untuk membuat dan mengirimkan faktur penjualan kepada pelanggan, serta menyediakan *copy* faktur bagi kepentingan pencatatan transaksi penjualan oleh fungsi akuntansi.

Fungsi yang Terkait

6. Fungsi Akuntansi

Dalam transaksi penjualan kredit, fungsi ini bertanggung jawab untuk mencatat piutang yang timbul dari transaksi penjualan kredit dan membuat serta mengirimkan pernyataan piutang kepada para debitur, serta membuat laporan penjualan.

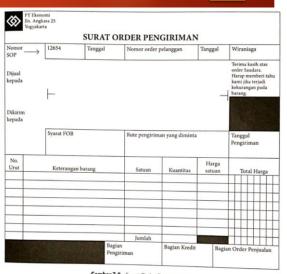
Informasi yang Diperlukan oleh Manajemen

- 1. Jumlah pendapatan penjualan menurut jenis produk atau kelompok produk selama jangka waktu tertentu.
- 2. Jumlah piutang kepada setiap debitur dari transaksi penjualan kredit.
- 3. Jumlah harga pokok produk yang dijual selama jangka waktu tertentu.
- 4. Nama dan alamat pembeli.
- 5. Kuantitas produk yang dijual.
- 6. Nama wiraniaga yang melakukan penjualan.
- 7. Otorisasi pejabat yang berwenang.

Dokumen yang Digunakan

1. Surat order pengiriman dan tembusannya.

Surat order pengiriman merupakan dokumen pokok untuk memproses penjualan kredit kepada pelanggan.



Gambar 7.8 Surat Order Pengiriman

Surat Order Pengiriman dan Tembusannya

Berbagai tembusan surat order pengiriman terdiri dari:

Surat Order Pengiriman. Dokumen ini merupakan lembar pertama surat order pengiriman yang memberikan otorisasi kepada fungsi pengiriman untuk mengirimkan jenis barang dengan jumlah dan spesifikasi seperti yang tertera di atas dokumen tersebut.

Tembusan Kredit (*Credit Copy***).** Dokumen ini digunakan untuk memperoleh status kredit pelanggan dan untuk mendapatkan otorisasi penjualan kredit dari fungsi kredit.

Surat Pengakuan (*Acknowledgment Copy***).** Dokumen ini dikirimkan oleh fungsi penjualan kepada pelanggan untuk memberi tahu bahwa ordernya telah diterima dan dalam proses pengiriman.

Surat Order Pengiriman dan Tembusannya

Surat Muat (Bill of Lading). Tembusan surat muat ini merupakan dokumen yang digunakan sebagai bukti penyerahan barang dari perusahaan kepada perusahaan angkutan umum. Surat muat ini biasanya dibuat 3 lembar, 2 lembar untuk perusahaan angkutan umum, dan 1 lembar disimpan sementara oleh fungsi pengiriman setelah ditandatangani oleh wakil perusahaan angkutan umum tersebut.

Slip Pembungkus (*Packing Slip*). Dokumen ini ditempelkan pada pembungkus barang untuk memudahkan fungsi penerimaan di perusahaan pelanggan dalam mengidentifikasi barangbarang yang diterimanya.

Tembusan Gudang (Warehouse Copy). Merupakan tembusan surat order pengiriman yang dikirim ke fungsi gudang untuk menyiapkan jenis barang dengan jumlah seperti yang tercantum di dalamnya agar menyerahkan barang tersebut ke fungsi pengiriman, dan untuk mencatat barang yang dijual dalam kartu gudang.

Surat Order Pengiriman dan Tembusannya

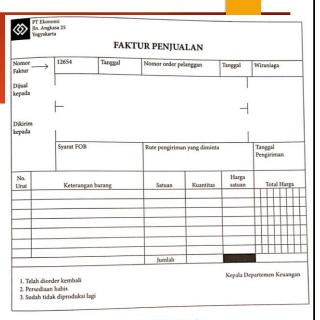
Arsip Pengendalian Pengiriman (Sales Order Follow-up Copy). Merupakan tembusan surat order pengiriman yang diarsipkan oleh fungsi penjualan menurut tanggal pengiriman yang dijanjikan. Jika fungsi penjualan telah menerima tembusan surat order pengiriman dari fungsi pengiriman yang merupakan bukti telah dilaksanakan pengiriman barang, arsip pengendalian pengiriman ini kemudian diambil dan dipindahkan ke arsip order pengiriman yang telah dipenuhi. Arsip pengendalian pengiriman merupakan sumber informasi untuk membuat laporan mengenai pesanan pelanggan yang belum dipenuhi (order backlogs).

Arsip Index Silang (*Cross-index File Copy*). Merupakan tembusan surat order pengiriman yang diarsipkan secara abjad menurut nama pelanggan untuk memudahkan menjawab pertanyaan-pertanyaan dari pelanggan mengenai status pesanannya.

Dokumen yang Digunakan

2. Faktur dan tembusannya.

Faktur penjualan merupakan dokumen yang dipakai sebagai dasar untuk mencatat timbulnya piutang.



Gambar 7.9 Faktur Penjualan

Faktur dan Tembusannya

Berbagai tembusan faktur terdiri dari:

Faktur Penjualan (*Customer's Copies*). Dokumen ini merupakan lembar pertama yang dikirim oleh fungsi penagihan kepada pelanggan jumlah lembar faktur penjualan yang dikirim kepada pelanggan tergantung dari permintaan pelanggan.

Tembusan Piutang (*Account Receivable Copy***).** Dokumen ini merupakan tembusan faktur penjualan yang dikirimkan oleh fungsi penagihan ke fungsi akuntansi sebagai dasar untuk mencatat piutang dalam kartu piutang.

Faktur dan Tembusannya

Tembusan Jurnal Penjualan (Sales Journal Copy). Dokumen ini merupakan pesan yang dikirimkan oleh fungsi penagihan ke fungsi akuntansi sebagai dasar mencatat transaksi penjualan dalam jurnal penjualan.

Tembusan Analisis (*Analysis Copy***).** Dokumen ini merupakan tembusan yang dikirim oleh fungsi penagihan ke fungsi akuntansi sebagai dasar untuk menghitung beban pokok penjualan yang dicatat dalam kartu persediaan untuk analisis penjualan dan untuk perhitungan komisi wiraniaga.

Tembusan Wiraniaga (Salesperson Copy). Dokumen ini dikirimkan oleh fungsi penagihan kepada wiraniaga untuk memberitahu bahwa order dari pelanggan yang lewat di tangannya telah dipenuhi sehingga memungkinkan nya menghitung komisi penjualan yang menjadi haknya.

Dokumen yang Digunakan

3. Rekapitulasi beban pokok penjualan.

Rekapitulasi beban pokok penjualan merupakan dokumen pendukung yang digunakan untuk menghitung total harga pokok produk yang dijual selama periode akuntansi tertentu. Data yang dicantumkan dalam rekapitulasi beban pokok penjualan berasal dari kartu persediaan.

lulan	Nomor		Tanggal Per	mbuatan				
Kode Akun N		Nama Persediaan		Jumlah Rupiah				
							T	
					\top		T	
				+		+	\dagger	
				+	++	++	+	
				++	+	+	+	
					++	++	+	
					++	+	+	
1				++	+	+	+	
					+	+	+	
				++	+	++	+	
				+	++		+	
				+	++	+	+	
				_	++-	+	+	

Gambar 7.10 Rekapitulasi Beban Pokok Penjualan

Dokumen yang Digunakan

4. Bukti Memorial.

Bukti memorial merupakan dokumen sumber untuk dasar pencatatan kedalam jurnal umum dalam sistem penjualan kredit, bukti memorial merupakan dokumen sumber untuk mencatat harga pokok produk yang dijual dalam periode akuntansi tertentu.

	BUKTI MEM	IORIAL	Nomor Tanggal			
	Keterangan		Debit	Kredit		
Disetujui	Dicatat	Diverifikasi	I	Dibuat		



Catatan Akuntansi yang Digunakan

- 1. Jurnal Penjualan. Catatan akuntansi ini digunakan untuk mencatat transaksi penjualan, baik secara tunai maupun kredit. Jika perusahaan menjual beberapa macam produk dan manajemen memerlukan informasi penjualan menurut jenis produk, dalam jurnal penjualan dapat disediakan kolom-kolom untuk mencatat penjualan menurut jenis produk tersebut.
- Kartu Piutang. Catatan akuntansi ini merupakan buku pembantu yang berisi rincian mutasi piutang perusahaan kepada tiap-tiap debiturnya.

Catatan Akuntansi yang Digunakan

- **3. Kartu Persediaan.** Catatan akuntansi ini merupakan buku pembantu yang berisi rincian mutasi setiap jenis persediaan.
- **4. Kartu Gudang.** Catatan ini diselenggarakan oleh fungsi gudang untuk mencatat mutasi dan persediaan fisik barang yang disimpan di gudang.
- 5. Jurnal Umum. Catatan akuntansi ini digunakan untuk mencatat harga pokok produk yang dijual selama periode akuntansi tertentu.

Jaringan Prosedur yang Membentuk Sistem

- 1. Prosedur Order Penjualan. Dalam prosedur ini, fungsi penjualan menerima order dari pembeli dan menambahkan informasi penting pada surat order dari pembeli. Fungsi penjualan kemudian membuat surat order pengiriman dan mengirimkannya kepada berbagai fungsi yang lain untuk memungkinkan fungsi tersebut memberikan kontribusi dalam melayani order dari pembeli.
- Prosedur Persetujuan Kredit. Dalam prosedur ini, fungsi penjualan meminta persetujuan penjualan kredit kepada pembeli tertentu dari fungsi kredit.

Jaringan Prosedur yang Membentuk Sistem

- Prosedur Penagihan. Dalam prosedur ini, fungsi penagihan membuat faktur penjualan dan mengirimkannya kepada pembeli. Dalam metode tertentu faktur penjualan dibuat oleh masingmasing.
- **4. Prosedur Pengiriman.** Dalam prosedur ini, fungsi pengiriman mengirimkan barang kepada pembeli sesuai dengan informasi yang tercantum dalam surat order pengiriman yang diterima dari fungsi pengiriman.
- 5. Prosedur Pencatatan Piutang. Dalam prosedur ini, fungsi akuntansi mencatat tembusan faktur penjualan ke dalam kartu piutang atau dalam metode pencatatan tertentu dan mengarsipkan dokumen tembusan menurut abjad yang berfungsi sebagai catatan piutang.

Jaringan Prosedur yang Membentuk Sistem

- **6. Prosedur Distribusi Penjualan.** Dalam prosedur ini, fungsi akuntansi mendistribusikan data penjualan menurut informasi yang diperlukan oleh manajemen.
- 7. Prosedur Pencatatan Beban Pokok Penjualan. Dalam prosedur ini, fungsi akuntansi mencatat secara periodik total harga pokok produk yang dijual dalam periode akuntansi tertentu.



Unsur Pengendalian Internal

Organisasi

1. Fungsi Penjualan Harus Terpisah dari Fungsi Kredit. Pemisahan kedua fungsi ini dimaksudkan untuk menciptakan pengecekan intern terhadap transaksi penjualan kredit. Dalam transaksi penjualan fungsi penjualan mempunyai kecenderungan untuk menjual barang sebanyak-banyaknya, yang sering kali mengabaikan apakah piutang yang timbul dari transaksi penjual tersebut dapat tertagih atau tidak.



Organisasi

2. Fungsi Akuntansi Harus Terpisah dari Fungsi Penjualan dan Fungsi Kredit. Salah satu unsur pokok sistem pengendalian internal harus mengharuskan pemisahan fungsi operasi, fungsi penyimpanan, dan fungsi akuntansi. Dalam sistem penjualan kredit, fungsi akuntansi yang melaksanakan pencatatan piutang harus dipisahkan dari fungsi operasi yang melaksanakan transaksi penjualan dan dari fungsi kredit yang mengecek kemampuan pembeli dalam melunasi kewajibannya.

Unsur Pengendalian Internal

Organisasi

- 3. Fungsi Akuntansi Harus Terpisah dari Fungsi Kas. Berdasar unsur pengendalian internal yang baik, fungsi akuntansi harus dipisahkan dari kedua fungsi pokok yang lain: fungsi operasi dan fungsi penyimpanan.
- 4. Transaksi Harus Dilaksanakan oleh Lebih dari Satu Orang atau Lebih dari Satu Fungsi.

 Dalam merancang sistem untuk melaksanakan kegiatan pokok perusahaan, harus diperhatikan unsur pokok sistem pengendalian internal bahwa: setiap transaksi harus dilaksanakan dengan melibatkan lebih dari satu karyawan atau lebih dari satu fungsi.

Sistem Otorisasi dan Prosedur Pencatatan

1. Penerimaan Order dari Pembeli Diotorisasi oleh Fungsi Penjualan dengan Menggunakan Formulir Surat Order Pengiriman. Transaksi penjualan dimulai dengan diterimanya order dari pembeli. Sebagai awal kegiatan penjualan, fungsi penjualan mengisi formulir surat order pengiriman untuk memungkinkan berbagai pihak (fungsi pemberi otorisasi kredit, fungsi penyimpanan barang, fungsi pengiriman, dan fungsi pencatatan penagihan) melaksanakan pemenuhan order yang diterima dari pembeli.

Unsur Pengendalian Internal

Sistem Otorisasi dan Prosedur Pencatatan

2. Persetujuan Pemberian Kredit Diberikan oleh Fungsi Kredit dengan Membubuhkan Tanda Tangan pada Credit Copy (yang Merupakan Tembusan Surat Order Pengiriman). Seperti telah disebutkan di atas untuk mengurangi risiko tidak tertagihnya piutang, transaksi penjualan kredit harus mendapatkan otorisasi dari fungsi kredit, sebelum barang dikirimkan kepada pembeli. Otorisasi ini berupa tanda tangan kepala Bagian Kredit dalam dokumen credit copy, yang merupakan tembusan surat order pengiriman.

Sistem Otorisasi dan Prosedur Pencatatan

3. Pengiriman Barang Kepada Pelanggan Diotorisasi oleh Fungsi Pengiriman dengan Cara Menandatangani dan Membubuhkan Cap "Sudah Dikirim" pada Copy Surat Order Pengiriman. Sebagai bukti telah dilaksanakannya pengiriman barang, fungsi pengiriman membubuhkan tanda tangan otorisasi dan cap "sudah dikirim" pada copy surat order pengiriman. Dokumen ini dikirimkan oleh fungsi pengiriman ke fungsi penagihan sebagai bukti telah dilaksanakan pengiriman barang sesuai dengan perintah pengiriman barang yang diterbitkan oleh fungsi penjualan.

Unsur Pengendalian Internal

Sistem Otorisasi dan Prosedur Pencatatan

4. Penetapan Harga Jual, Syarat Penjualan, Syarat Pengangkutan Barang, dan Potongan Penjualan Berada di Tangan Direktur Pemasaran dengan Penerbitan Surat Keputusan Mengenai Hal Tersebut. Harga jual yang berlaku, syarat penjualan, syarat pengangkutan barang, dan potongan penjualan harus ditetapkan oleh pejabat yang berwenang (misalnya misalnya Direktur Pemasaran).



Sistem Otorisasi dan Prosedur Pencatatan

5. Terjadinya Piutang Diotorisasi oleh Fungsi Penagihan dengan Membubuhkan Tanda Tangan pada Faktur Penjualan. Terjadinya piutang yang menyebabkan aset perusahaan bertambah diakui dan dicatat berdasarkan dokumen faktur penjualan. Faktur penjualan ini dibuat berdasarkan dokumen copy surat order pengiriman. Pengisian informasi harga satuan dan syarat penjualan ke dalam faktur penjualan harus didasarkan pada harga satuan dan syarat penjualan lain yang telah ditetapkan oleh Direktur Pemasaran.



Unsur Pengendalian Internal

Dengan dibubuhkannya tanda tangan otorisasi oleh fungsi penagihan pada faktur penjualan berarti bahwa:

- 1. Fungsi penagihan telah memeriksa kelengkapan bukti pendukung (*copy* surat order pengiriman yang ditandatangani oleh fungsi pengiriman dan *copy* surat muat yang ditandatangani oleh perusahaan angkutan umum).
- 2. Fungsi penagihan telah mencantumkan harga satuan barang yang dijual berdasarkan harga satuan yang tercantum dalam surat keputusan Direktur Pemasaran.
- 3. Fungsi penagihan telah mendasarkan pencantuman informasi kuantitas barang yang dikirim dalam faktur penjualan berdasarkan kuantitas barang yang tercantum dalam *copy* surat pengiriman barang dan surat muat (*bill of lading*).



Sistem Otorisasi dan Prosedur Pencatatan

6. Pencatatan ke Dalam Catatan Akuntansi Harus Didasarkan atas Dokumen Sumber yang Dilampiri dengan Dokumen Pendukung yang Lengkap. Catatan akuntansi harus diisi informasi yang berasal dari dokumen sumber yang valid. Kevalidan dokumen sumber dibuktikan dengan dilampirkannya dokumen pendukung yang lengkap, yang telah diotorisasi oleh pejabat yang berwenang. Dalam sistem penjualan kredit, pencatatan mutasi piutang harus didasarkan pada dokumen sumber dan dokumen pendukung berikut ini: "Pencatatan terjadinya piutang didasarkan atas faktur penjualan yang didukung dengan surat order pengiriman dan surat muat."



Unsur Pengendalian Internal

Sistem Otorisasi dan Prosedur Pencatatan

7. Pencatatan ke Dalam Catatan Akuntansi Harus Dilakukan oleh Karyawan yang Diberikan Wewenang. Setelah karyawan memutakhirkan (up date) catatan akuntansi berdasarkan dokumen sumber, ia harus membubuhkan tanda tangan dan tanggal pada dokumen sumber sebagai bukti telah dilakukannya pengubahan data yang dicatat dalam catatan akuntansi pada tanggal tersebut. Dengan cara ini maka tanggung jawab atas pengubahan catatan akuntansi dapat dibebankan kepada karyawan tertentu, sehingga tidak ada satu pun perubahan data yang dicantumkan dalam catatan akuntansi yang tidak dipertanggungjawabkan.



Praktik yang Sehat

1. Penggunaan Formulir Bernomor Urut Tercetak. Setiap transaksi keuangan yang telah mendapatkan otorisasi dari pihak berwenang diwujudkan dalam bentuk tanda tangan pada formulir. Dengan demikian untuk mengawasi semua transaksi keuangan yang terjadi dalam perusahaan dapat dilakukan dengan mengawasi penggunaan formulir yang digunakan sebagai media untuk otorisasi terjadinya transaksi tersebut. Oleh sebab itu harus dilakukan pengawasan dalam penggunaan formulir salah satunya dengan cara merancang formulir yang bernomor urut tercetak. Untuk menciptakan praktik yang sehat, formulir penting yang digunakan dalam perusahaan harus bernomor urut tercetak dan penggunaan nomor urut tersebut dipertanggungjawabkan oleh yang memiliki wewenang untuk menggunakan formulir tersebut.

Praktik yang Sehat

2. Secara Periodik Fungsi Akuntansi Mengirim Pernyataan Piutang kepada Setiap Debitur untuk Menguji Ketelitian Catatan Piutang yang Diselenggarakan oleh Fungsi Tersebut. Praktik yang sehat dapat diciptakan dengan cara pengecekan secara periodik ketelitian catatan akuntansi yang diselenggarakan oleh perusahaan dengan catatan akuntansi yang diselenggarakan oleh pihak luar yang bebas. Dengan cara ini data yang dicatat dalam kartu piutang dicek ketelitiannya oleh debitur yang bersangkutan, sehingga pengiriman secara periodik pernyataan piutang ini akan menjamin ketelitian data akuntansi yang dicatat oleh perusahaan.

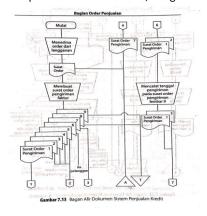
Praktik yang Sehat

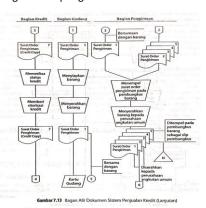
3. Secara Periodik Diadakan Rekonsiliasi Kartu Piutang dengan Akun Kontrol Piutang dalam Buku Besar. Rekonsiliasi merupakan cara pencocokan dua data yang dicatat dalam catatan akuntansi yang berbeda namun berasal dari sumber yang sama. Dalam pencatatan piutang, dokumen sumber yang digunakan sebagai dasar pencatatan piutang adalah faktur penjualan. Data dari dokumen sumber ini dicatat melalui dua jalur: (1) dicatat ke dalam jurnal kemudian diringkas ke dalam akun kontrol piutang dalam buku besar, (2) dicatat dalam kartu piutang sebagai rincian akun kontrol piutang yang tercantum dalam buku besar.

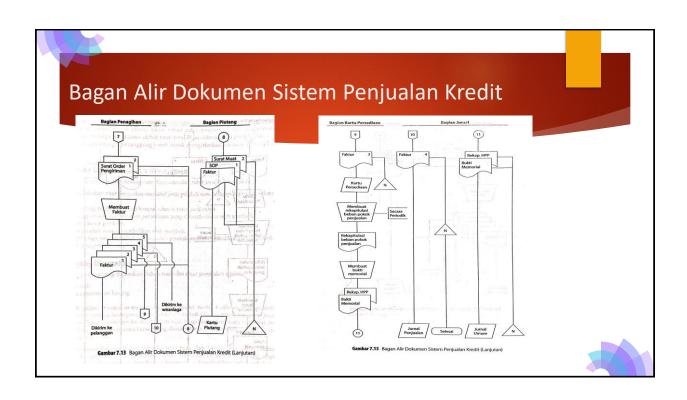


Bagan Alir Dokumen Sistem Penjualan Kredit

Disajikan bagan alir dokumen sistem penjualan kredit, untuk menggambarkan kegiatan penjualan kredit dalam suatu perusahaan manufaktur, dengan memasukkan berbagai unsur pengendalian internal di dalamnya.







SISTEM RETUR PENJUALAN

Deskripsi Kegiatan

Transaksi retur penjualan terjadi jika perusahaan menerima pengembalian barang dari pelanggan. Pengembalian barang oleh pelanggan harus diotorisasi oleh fungsi penjualan dan diterima oleh fungsi penerimaan.



SISTEM RETUR PENJUALAN

Fungsi yang Terkait

Fungsi yang terkait dalam transaksi retur penjualan adalah:

1. Fungsi Penjualan

Fungsi penjualan bertanggung jawab atas penerimaan pemberitahuan mengenai pengembalian barang yang telah dibeli oleh pembeli. Otorisasi penerimaan kembali barang yang telah dijual tersebut dilakukan dengan cara membuat memo kredit yang dikirimkan kepada fungsi penerimaan.

2. Fungsi Penerimaan

Fungsi ini bertanggung jawab atas penerimaan barang berdasarkan otorisasi yang terdapat dalam memo kredit yang diterima dari fungsi penjualan.

SISTEM RETUR PENJUALAN

3. Fungsi Gudang

Fungsi ini bertanggung jawab atas penyimpan kembali barang yang diterima dari retur penjualan setelah barang tersebut diperiksa oleh fungsi penerimaan. Barang yang diterima dari transaksi retur penjualan ini dicatat oleh fungsi gudang dalam kartu gudang.

4. Fungsi Akuntansi

Fungsi ini bertanggung jawab atas pencatatan transaksi retur penjualan ke dalam jurnal umum (atau jurnal retur penjualan) dan pencatatan berkurangnya piutang dan bertambahnya persediaan akibat retur penjualan dalam kartu piutang dan kartu persediaan. Di samping itu, fungsi ini juga bertanggung jawab untuk mengirimkan memo kredit kepada pembeli yang bersangkutan.

Informasi yang Digunakan oleh Manajemen

Informasi yang diperlukan oleh manajemen dari transaksi retur penjualan adalah:

- 1. Jumlah rupiah dari retur penjualan menurut jenis produk atau kelompok produk selama jangka waktu tertentu.
- 2. Jumlah piutang yang berkurang karena adanya retur penjualan.
- 3. Jumlah harga pokok produk dari persediaan yang dikembalikan oleh pembeli.
- 4. Nama dan alamat pembeli.
- 5. Kuantitas produk yang dikembalikan oleh pembeli.
- 6. Nama wiraniaga yang melakukan penjualan produk yang dikembalikan oleh pembeli.
- 7. Otorisasi dari pejabat yang berwenang.

Dokumen Yang Digunakan

Dokumen penting yang digunakan dalam transaksi retur penjualan adalah:

1. Memo Kredit. Dalam pencatatan transaksi retur penjualan, memo kredit merupakan dokumen sumber sebagai dasar pencatatan transaksi tersebut dalam kartu piutang dan jurnal umum atau jurnal retur penjualan. Dokumen ini dikeluarkan oleh fungsi penjualan yang memberi perintah kepada fungsi penerimaan untuk menerima barang yang dikembalikan oleh pembeli.



26

Dokumen yang Digunakan

2. Laporan Penerimaan Barang. Dalam transaksi retur penjualan, laporan penerimaan barang merupakan dokumen pendukung yang melampiri memo kredit. Dokumen ini dikeluarkan oleh fungsi penerimaan sebagai laporan telah diterima dan diperiksanya barang yang dikembalikan oleh pembeli.

Jika melalui Nama peru	rima melalui: _ i truk kita, tulis n:	ama penge	mudi:		Y- COLUMN	G-73	tgl19	
No. Mobil No. Segel dan Kondisi Segel				No. Surat O	rder Pembelian	No. Surat Order Pengiriman		
Jml. Bungkus atau Biji	Macam Pembungkus	Ukuran	Penjelasan l barang mer	ek, mutu, dsb	Tanda pada pembungkus	Kuantitas	Kondisi pada saat diterima	
			10.385	100	- 15/8	* 120		
Diperiksa ol	eh:			Diterin	na oleh:		31	

Catatan Akuntansi yang Digunakan

Catatan akuntansi yang digunakan dalam transaksi retur penjualan adalah:

1. Jurnal Umum atau Jurnal Retur Penjualan

Berkurangnya pendapatan penjualan dan piutang dagang akibat dari transaksi retur penjualan dicatat dalam jurnal umum, atau jika perusahaan menggunakan jurnal khusus, dicatat dalam jurnal retur penjualan. Berkurangnya beban pokok penjualan dan bertambahnya harga pokok persediaan produk jadi akibat transaksi retur penjualan dicatat dalam jurnal umum. *gambar.

Dengan demikian transaksi retur penjualan dicatat dengan jurnal sebagai berikut:

Retur Penjualan XX

Piutang Dagang

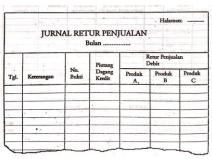
(Untuk mencatat berkurangnya pendapatan dan piutang akibat transaksi retur penjualan)

Catatan Akuntansi yang Digunakan

Dokumen sumber yang dipakai sebagai dasar pencatatan berkurangnya pendapatan penjualan dan piutang akibat transaksi retur penjualan adalah memo kredit.

Persediaan Produk Jadi xx
Beban Pokok Penjualan xx
(Untuk mencatat tambahan harga pokok persediaan produk jadi dan berkurangnya beban pokok penjualan akibat transaksi retur penjualan)

Dokumen sumber yang dipakai sebagai dasar pencatatan tambahan harga pokok persediaan produk jadi dan berkurangnya beban pokok penjualan akibat transaksi retur penjualan adalah bukti memorial.



Gambar 7.16 Jurnal Retur Penjualan

Catatan Akuntansi yang Digunakan

2. Kartu Piutang

Catatan akuntansi ini merupakan buku pembantu piutang yang dalam transaksi retur penjualan digunakan untuk mencatat berkurangnya piutang kepada debitur tertentu akibat dari transaksi tersebut.

3. Kartu Persediaan

Catatan akuntansi ini merupakan buku pembantu persediaan yang dalam transaksi retur penjualan digunakan untuk mencatat bertambahnya jenis persediaan produk jadi tertentu akibat dari transaksi tersebut.

4. Kartu Gudang

Catatan ini diselenggarakan oleh Bagian Gudang untuk mencatat bertambahnya jenis persediaan produk jadi tertentu akibat dari transaksi retur penjualan.

Jaringan Prosedur dalam Sistem Retur Penjualan

1. Prosedur Pembuatan Memo Kredit

Dalam prosedur ini fungsi penjualan membuat memo kredit yang memberikan perintah kepada fungsi penerimaan untuk menerima barang dari pembeli tersebut dan kepada fungsi akuntansi untuk mencatat pengurangan piutang kepada pembeli yang bersangkutan.

2. Prosedur Penerimaan Barang

Dalam prosedur ini fungsi penerimaan menerima dari pembeli berdasarkan perintah dalam memo kredit yang diterima dari fungsi penjualan. Atas penerimaan barang tersebut fungsi penerimaan membuat laporan penerimaan barang untuk melampiri memo kredit yang dikirim ke fungsi akuntansi.

Jaringan Prosedur dalam Sistem Retur Penjualan

3. Prosedur Pencatatan Retur Penjualan

Dalam prosedur ini transaksi berkurangnya piutang dagang dan pendapatan penjualan akibat dari transaksi retur penjualan dicatat oleh fungsi akuntansi ke dalam jurnal umum atau jurnal retur penjualan dan ke dalam buku pembantu piutang. Dalam prosedur ini pula berkurangnya beban pokok penjualan dan bertambahnya harga pokok persediaan dicatat oleh fungsi akuntansi ke dalam jurnal umum dan dalam buku pembantu persediaan.

Unsur-unsur pengendalian internal yang seharusnya ada

dalam sistem penjualan dirancang untuk mencapai tujuan pokok sistem pengendalian akuntansi berikut ini: menjaga aset perusahaan (piutang dagang dan persediaan produk jadi) dan menjamin ketelitian dan keandalan data akuntansi (piutang dagang dan pendapatan penjualan).

Untuk merancang unsur-unsur pengendalian akuntansi yang diterapkan dalam sistem retur penjualan, unsur pokok sistem pengendalian internal yang terdiri dari organisasi, sistem otorisasi dan prosedur pencatatan, dan praktik yang sehat dapat dirinci sebagai berikut:

Organisasi

- 1. Fungsi penjualan harus terpisah dari fungsi penerimaan.
- 2. Fungsi akuntansi harus terpisah dari fungsi penjualan.
- Transaksi retur penjualan harus dilaksanakan oleh fungsi penjualan, fungsi penerimaan, dan fungsi akuntansi. Tidak ada transaksi retur penjualan yang dilaksanakan secara lengkap hanya oleh satu fungsi tersebut.

Sistem Otorisasi dan Prosedur Pencatatan

- 4. Retur penjualan diotorisasi oleh fungsi penjualan dengan membubuhkan tanda tangan otorisasi dalam memo kredit.
- Pencatatan berkurangnya piutang karena retur penjualan didasarkan pada memo kredit yang didukung dengan laporan penerimaan barang.

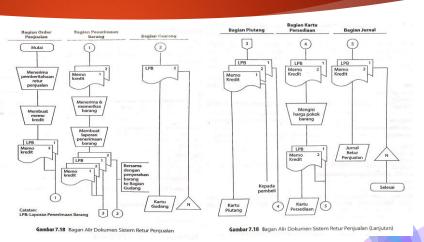
Praktik yang Sehat

- Memo kredit bernomor urut tercetak dan pemakaiannya dipertanggungjawabkan oleh fungsi penjualan.
- Secara periodik fungsi akuntansi mengirim pemyataan piutang (account receivable statement) kepada setiap debitur untuk menguli ketelitian catatan piutang yang diselenggarakan oleh fungsi tersebut.
- 8. Secara periodik diadakan rekonsiliasi kartu piutang dengan akun kontrol piutang dalam buku besar

Gambar 7.17 Unsur Pengendalian Internal dalam Sistem Retur Penjualan

Bagan Alir Dokumen Sistem Retur Penjualan

Disajikan bagan alir dokumen sistem retur penjualan untuk menggambarkan kegiatan retur penjualan dalam suatu perusahaan manufaktur dengan memasukkan berbagai unsur pengendalian internal ke dalam sistem tersebut.



Dalam prosedur order pengiriman digunakan formular surat order pengiriman, dan dalam prosedur penagihan digunakan formular faktur penjualan. Sering kali prosedur penagihan tersebut dikombinasikan dengan prosedur order pengiriman dengan menggunakan satu set formular untuk memenuhi dua prosedur tersebut.

Kombinasi prosedur order pengiriman dan prosedur penagihan dapat digolongkan sebagai berikut:

1. Prosedur order pengiriman dan prosedur penagihan terpisah (separate order and billing procedure)

dalam prosedur ini, pembuatan faktur penjualan dan tembusannya dilakukan secara terpisah dari pembuatan surat order pengiriman dan tembusannya. Dengan demikian dokumen-dokumen berikut ini dibuat oleh dua fungsi yang terpisah dan pada saat berlainan:

KOMBINASI PROSEDUR ORDER PENGIRIMAN DAN PROSEDU<mark>R</mark> PENAGIHAN

Fungsi Penjualan:

- a. surat order pengiriman
- b. Tembusan kredit
- c. Surat pengakuan
- d. Surat muat
- e. slip pembungkus
- f. Arsip pengendalian pengiriman
- g. arsip indeks silang

Fungsi Penagihan:

- a. Faktur penjualan
- b. Tembusan piutang
- c. Tembusan jurnal
- d. Tembusan untuk analisis kegiatan pemasaran
- e. Tembusan bagi wiraniaga

Kondisi Yang Cocok Untuk Prosedur Order Pengiriman Dan Penagihan Terpisah:

- a. Jika perusahaan perlu mencantumkan berbagai macam informasi teknis yang bersangkutan dengan produk di dalam surat order pengiriman, namun tidak menginginkan informasi tersebut tercantum dalam faktur penjualan.
- b. Jika perusahaan sering kali menghadapi masalah back order. Back order adalah bagian dari order dari pelanggan yang tidak dapat dipenuhi pada saat sekarang, biasanya karena tidak tersedianya barang di gudang. Dalam hal terjadinya back order, perusahaan akan membuat fakturu ntuk barang yang telah dikirimkan kepada pelanggan.



2. Prosedur Order PengirimaSatuan (unit shipping order procedure) prosedur ini merupakan modifikasi dari prosedur penagihan yang terpisah. Dalam prosedr ini, setiap barang yang tercantum dalam order dari pelanggan oleh fungsi penjualan dibuatkan satu surat order pengiriman.

Kodisi yang cocok untuk penggunaan prosedur order pengiriman satuan:

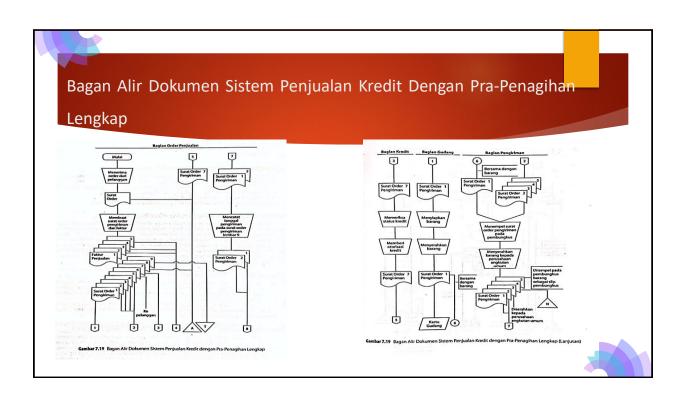
- a. Jika dikehendaki untuk menyediakan informasi bagi setiap departemen dengan menggunakan surat order pengiriman yang hanya mencakup unsur yang bersangkutan dengan departemen tersebut.
- b. Jika barang-barang yang dipesan oleh pelanggan mempunyai tanggal pengiriman yang berbeda-beda, sesuai dengan jadwal pengiriman yang disanggupi oleh perusahaan.
- c. Jika perusahaan menghadapi masalah back-order Jika perusahaan memerlukan analisis pesanan yang diterima menurut jenis produk.

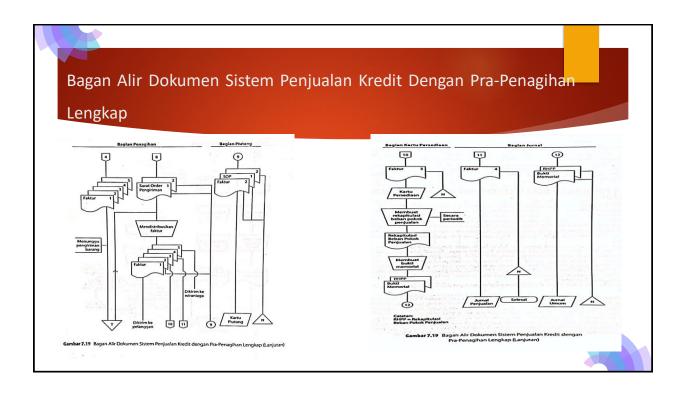
3. Prosedur Pra-Penagihan Lengkap (complete pre-belling procedure)

Dalam prosedur ini, faktur penjualan dan tembusannya dibuat secara lengkap bersamaan dengan pembuatan surat order pengiriman dan tembusannya.

Kondisi yang cocok untuk penerapan prosedur pra-penagihan lengkap.

- a. Karena surat order pengiriman dan faktur penjualan dibuat pada saat yang sama, semua informasi yang akan dicantumkan didalam faktur harus sudah dapat diketahui oleh fungsi penjualan pada saat surat order pengiriman dibuat. Informasi tersebut meliputi rute pengiriman, berat atau jumlah barang yang dikirim dan harga jual per satuan.
- b. Kondisi persediaan harus memungkinkan pengiriman barang ke pelanggan sejumlah yang tertulis didalam surat order pengiriman. Jika sering kaliperusahaan mengalami back order, prosedur pra-penagihan lengkap tidak cocok digunakan.





4. Prosedur Pra Penagihan Tidak Lengkap (Incomplete pre-belling procedure). Prosedur ini hamper sama dengan prosedur pra-penagihan lengkap. Dalam prosedur ini, faktur penjualan dan tembusannya dibuat oleh fungsi penjualan bersamaan dengan pembuatan surat order pengiriman, namun faktur penjualan belum diisi dengan informasi yang lengkap oleh fungsi tersebut. Perbedaanya hanyalah terletak di fungsi penagihan yang perlu ditambah dengan kegiatan manual untuk menambahkan informasi ke dalam faktur penjualan mengenai kuantitas barang yang sesungguhnya dikirim oleh fungsi pengiriman, perkalian harga satuan dengan kuantitas, dan harga total barang.

Kondisi yang cocok untuk penerapan prosedur pra-penagihan tidak lengkap:

- a. Pada saat surat order pengiriman dibuat oleh fungsi penjualan, informasi yang harus tercantum didalam faktur penjualan belum dapat diketahui seluruhnya. Informasi mengenai nama pelanggan dan alamatnya serta nama barang yang akan tercantum baik pada surat order pengiriman maupun faktur penjualan diisikan oleh fungsi penjualan pada saat pembuatan order penjualan.
- b. Jika terjadi back order atau produk harus diproduksi lebih dahulu untuk memenuhi pesanan dari pelanggan.

SISTEM PENJUALAN DALAM LINGKUNGAN PENGOLAHAN DATA ELEKTRONIK

Dalam system penjualan dengan menggunakan computer, dokumen pengiriman (surat order pengiriman dan tembusannya) dan faktur beserta tembusannya dapat dihasilkan dengan komputer. Arsip pengendalian pengiriman dan arsip indeks silang tidak berupa *arsip hard* copy, namun dalam bentuk arsip dalam komputer yang dapat dipanggil dan ditanyakan dalam monitor computer setiap saat jika diperlukan.

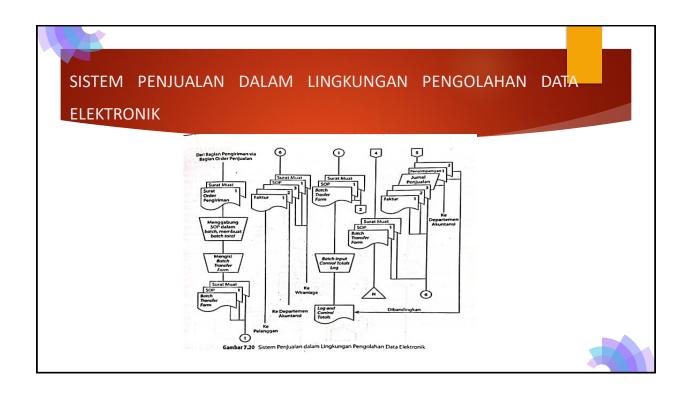
Bagan alir dokumen system penjualan dalam lingkungan pengolahan data elektronik disajikan pada gambar 7.20. Dalambagan alir dokumen tersebut hanya diperlihatkan prosedur pembuatan faktur penjualan dan pencatatannya dengan komputer. Dalam system pengolahan data elektronik, faktur penjualan, jurnal penjualan, buku pembantu persediaan, dan buku pembantu piutang dihasilkan dengan komputer. Prosedur pengendalian manual yang pokok dalam system penjualan tersebut adalah

- 1) Pembuatan batch totals oleh Bagian Penagihan,
- 2) Verifikasi dan pemasukan*log* oleh GrupPengawas (lihat struktur organisasi Departemen Pengolahan Data Elektronik pada Gambar 6.6), dan
- 3) Keyingdan verifikasi data oleh Konversi Data.

SISTEM PENJUALAN DALAM LINGKUNGAN PENGOLAHAN DATA ELEKTRONIK

Seperti terlihat dalam bagian alir dokumen tersebut, terdapat dua kali computer run: (1) run 1, dan (2) run 2.

- **Run 1**. Dalam *run* ini, arsip transaksi penjualan (yang berupa pita magnetik) di urutkan menurut nama pelanggan dan kemudian divalidasi dengan menggunakan *edit check routine* yang terdiri dari completeness, validity, dan reasonableness tests. Hasil run program ini adalah arsip transaksi penjualan yang valid dan laporan yang menunjukkan *control totals* dan daftar transaksi penjualan yang ditolak olehkomputer. Laporan ini dikirim ke Grup Pengawas, yang kemudian akan membandingkan *control totals* tersebut dengan *logged totals*. Grup Pengawas juga bertanggung jawab atas;
- 1) Apakah transaksi yang ditolak oleh computer telah dikoreksi oleh departemen yang melakukan kesalahan tersebut,
- Apakah data yang telah dikoreksi telah diserahkan kembali kepada operator Komputer untuk diolah lagi.



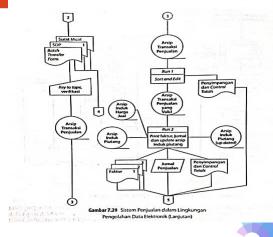
SISTEM PENJUALAN DALAM LINGKUNGAN PENGOLAHAN DATA ELEKTRONIK

Run 2. Dalam run ini, dengan menggunakan arsip induk harga jual, arsip transaksi penjualan yang valid digunakan untuk memutakhirkan (update) arsip induk piutang. Keluaran dari run 2 ini adalah arsip induk piutang dagang yang telah dimutakhirkan (updated accounts receivable master file), faktur penjualan, jurnal penjualan dan laporan penyimpangan dan control totals. Setiap keluaran tersebut kemudian diserahkan ke Grup Pengawas. Grup Pengawas membandingkan control totals yang dihasilkan oleh Komputer dengan control totals dan log dibuat oleh Grup Pengawas, dan mendistribusikan keluaran yang lain sebagai berikut:



SISTEM PENJUALAN DALAM LINGKUNGAN PENGOLAHAN DATA ELEKTRONIK

Faktur Penjualan: Bagian Penagihan
Jurnal Penjualan: Departemen Akuntansi
Untuk memutakhirkan catatan persediaan,
diperlukan run 3 yang member harga pokok
faktur penjualan dan memutakhirkan arsip induk
persediaan. (Untuk menyederhanakan bagan
alir dokumen ini, run 3 tidak digambarkan.



TERIMA KASIH

Sistem Akuntansi Piutang

6666

Dosen Pengampu: Muhammad Iqbal, S.Pd., M.Si





PROSEDUR PENCATATAN



Prosedur pencatatan piutang bertujuan untuk mencatat mutasi piutang perusahaan kepada setiap debitur. Mutasi piutang disebabkan oleh transaksi penjualan kredit, penerimaan kas dari debitur, retur penjualan, dan penghapusan piutang.

Informasi yang Diperlukan oleh Manajemen

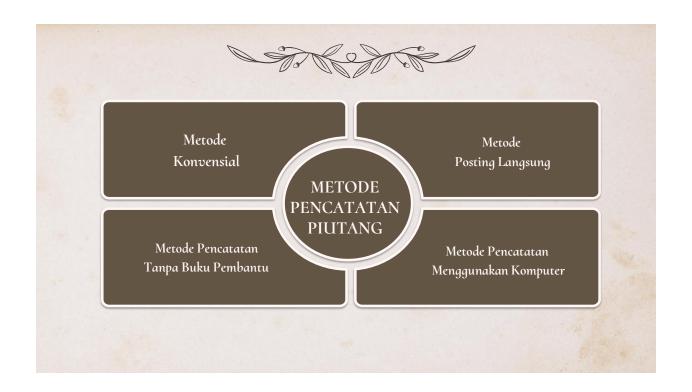
- 1. Saldo piutang pada saat tertentu kepada setiap debitur
- 2. Riwayat pelunasan piutang yang dilakukan oleh setiap debitur
- 3. Umur piutang kepada setiap debitur pada saat tertentu





-Tugas Fungsi Akuntansi -

- Menyelenggarakan catatan piutang untuk setiap debitur, yang dapat berupa kartu putang yang merupakan buku pembantu piutang, yang digunakan untuk merinci akun control piutang dalam buku besar, atau berupa arsip faktuer terbuka (open invoice file), yang berfungsi sebagai buku pembantu piutang.
- Menghasilkan pernyataan piutang (account receivable statement) secara periodic dan mengirimkannya ke setiap debitur.
- Menyelenggarakan catatan riwayat kredit setiap debitur untuk memudahkan penyediaan data untuk keputusan pemberian kredit kepada pelanggan dan mengikuti data penagihan dari setiap debitur.



Prosedur Pernyataan Piutang



Pernyataan piutang adalah formulir yang menyajikan jumlah kewajiban debitur pada tanggal tertentu dan disertai dengan rinciannya. Pernyataan piutang berbentuk:

Pernyataan saldo akhir bulan

Hanya menyajikan saldo piutang kepada debitur pada akhir bulan saja. Cara ini sangat sederhana, namun tidak memberikan informasi apapun pada debitur untuk dasar rekonsiliasi dengan catatannya.

Pernyataan satuan

Dilakukan dengan prosedur:

- Pada awal bulan diambil formulir pernyataan piutang 2 lembar
- b. Saldo piutang akhir bulan lalu dicantukan dalam formulir tersebut
- Semua transaksi rekening debitur dicatat dalam formulir
- Pada akhir bulan, lembar pertama formulir dipisahkan dari lembar kedua dan dikirimkan ke debitur yang bersangkutan
- e. Pada awal bulan berikutnya, 2 lembar formulir baru diambil dan diisi dengan saldo piutang kepada debitur yang bersangkutan sebelumnya.

Prosedur Pernyataan Piutang



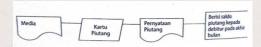
Pernyataan saldo berjalan dengan akun konvensional

Prosedur pembuatannya, yaitu:

- Pada awal bulan, diambil formulir penyataan piutang 1 lembar
- Semua transaksi ke rekening debitur dicatat dalam formulir, sebagai tebusan kartu piutang
- c. Pada akhir bulan, pernyataan piutang dikirim ke debitur yang bersangkutan
- d. Pada awal bulan berikutnya, diambil formulir pernyataan piutang 1 lembar. Selama kartu piutang debitur belum penuh, transaksi ke rekening debitur tetap memakai kartu piutang bulan sebelumnya.

Pernyataan faktur yang belum dilunasi

Berisi daftar faktur-faktur yang belum dilunasi oleh debitur pada tanggal tententu disertai tanggal faktur dan jumlah rupiahnya. Prosedur ini digunakan jika para pelanggan diharuskan membayar jumlah yang tercancum dalam faktur.





Metode Jurnal Berkolom dengan tulis tangan Dalam metode distribusi ini jurnal penjualan dipakai sebagai JURNAL PENJUALAN distribusi. Dalam jurnal disediakan kolom-kolom sesuai dengan unsur klasifikasi yang diinginkan tercantum dalam laporan penjualan. Contoh jurnal penjualan berkolom menyediakan untuk yang alat mengklasifikasikan hasil penjualan menurut produk,dapat dilihat Gambar 8.20 Jurnal Perjualan Berkolom Digambar berikut.

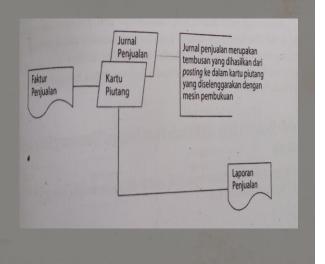


- A. Dalam metode ini, jumlah kolom yang disediakan dalam jurnal sangan terbatas. Jika jumlah unsur yang terdapat dalam klasifikasi banyak (misalnya 80 unsur), maka jurnal tidak lagi memadai untuk menampung data yang banyak jenisnya tersebut.
- B. Worksheet akan mampu menampung tambahan unsur dalam klasifikasi, lebih banyak yang dapat ditampung oleh jurnal kolom, namun jumlah unsur dalam klasifikasi yang dapat ditampung oleh worksheet pun tetap terbatas.
- C. Faktor penjualan dicatat kedalam worksheet yang bersangkutan setiap hari, dan pada akhir bulan setiap kolom dalam worksheet dijumlah, dan jumlah tersebut disajikan dalam laporan hasil penjualan menurut jenis produk.

Metode Jurnal Berkolom yang diselenggarakan dengan mesin pembukuan

- Dalam metode ini, jurnal berkolom merupakan alas untuk menampung data sesuai dengan klasifikasi yang diinginkan dan merupakan sumber informasi untuk membuat laporan penjualan.
- ☐ Dalam metode distribusi ini, jurnal penjualan dihasilkan dari posting transaksi penjualan kedalam kartu piutang.
- ☐ Jurnal penjulan merupakan tembusan yang dihasilkan dari posting dengan mesin pembukuan transaksi penjualan kedalam kartu piutang. Laporan penjualan disusun berdasarkan jumlah kolom-kolom yang disediakan dalam jurnal penjualan.

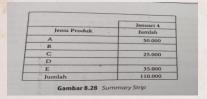
Prosedur distribusi penjualan dengan metode jurnal berkolom yang diselenggarakan dengan mesin pembukuan dapat dilihat Digambar berikut.



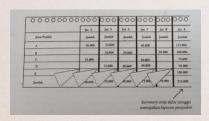
Metode Akun Tunggal dan Akun Berkolom (unit account and columnar account methods) DISTRIBUSI PENJUALAN No. Akun: Nama Akun: Tumlah Tahun Dijual Kepada Jumlah Pindahan Gambar 8.26 Akun Tunggal

Penggunaan akun tunggal dan akun berkolom merupakan jawaban menampung unsur klasifikasi yang banyak. Setiap unsur dalam klasifikasi disediakan satu akun, dengan demikian jumlah berapapun dalam klasifikasi dapat ditampung dengan penyediaan akun ini.

Metode Summary Strip dan Metode Tiket Tunggal (summary strip and unit ticketbmethods)



Distribusi penjualan dapat lebih mudah dilakukan dengan menggunakan summary strip seperti berikut.



Dalam metode tiket tunggal, faktur penjualan diubah menjadi media tunggal berupa tiket tunggal. Tiket yang telah diisi data tersebut kemudian diurutkan menurut klasifikasi yang telah ditentukan, dihitung jumlahnya untuk kemudian dicatat dalam summary strip atau akun. Berikut prosedur penjualan menggunakan tiket tunggal.



Metode Register (register method)

Metode ini dilakukan dengan alat register kas. Register kas yang sederhana dilengkapi dengan dua register yang memungkinkan setiap hari register kas ini menyajikan jumlah penjualan dua macam klasifikasi.

Metode Distribusi dengan Komputer

- ☐ Metode distribusi dengan menggunakan computer merupakan metode distribusi yang paling mudah pelaksanaannya dengan kemampuan menghasilkan informasi penjualan yang luar biasa.
- Dengan menggunakan computer kita hanya perlu memberikan kode yang benar terhadap transaksi penjualan yang terjadi, seperti klsifikasi informasi yang dikehendaki tampak dalam laporan.

Faktor-faktor Yang Harus Dipertimbangkan dalam Pemilihan Metode Distribusi.



- Berikut faktor-faktor yang harus dipertimbangkan dalam memilih metode distribusi
 - Informasi yang akan dicantumkan dalam laporan
 - Jumlah unsur dalam klasifikasi
 - Media yang dipakai sebagai sumber informasi



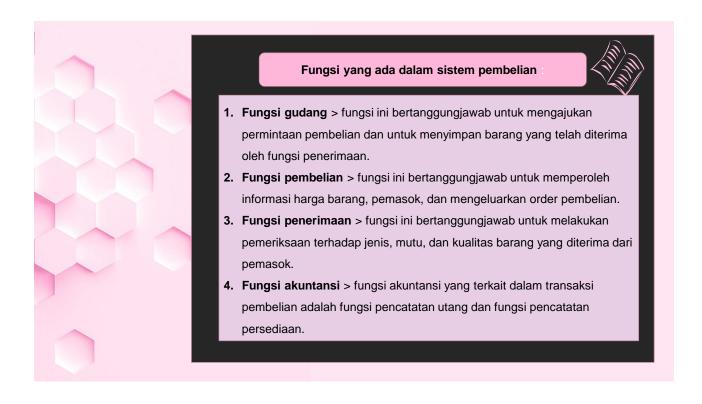














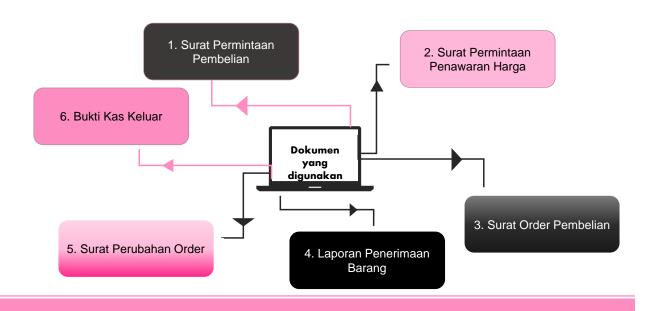
Jaringan prosedur dalam sistem akuntansi pembelian



Informasi yang diperlukan oleh Manajemen dari sistem akuntansi pembelian

- 1. jenis persediaan yang telah mencapai titik pemesanan kembali
- 2. order pembelian yang telah dikirim kepad pemaso
- 3. korder pembelian yang telah dipenuhi oleh pemasok
- 4. total saldo utang dagang pada tanggal tertentu
- 5. saldo utang dagang kepada pemasok tertentu
- 6. tambahan kuantitas & harga pokok persediaan dari pembelian

Dokumen yang digunakan dalam sistem akuntansi pembelian







Unsur Pengendalian Internal



- Fungsi pembelian harus terpisah dari fungsi penerimaan
- 2. Fungsi pembelian harus terpisah dari fungsi akuntansi
- Fungsi penerimaan harus terpisah dari fungsi penyimpanan barang
- 4. Transaksi pembelian harus dilaksanakan oleh fungsi gudang, fungsi pembelian, fungsi penerimaan, & fungsi akuntansi. Tidak ada transaksi pembelian yg dilaksanakan secara lengkap hanya oleh 1 fungsi

1. Organisasi.

Dalam merancang organisasi yang berkaitan dengan sistem akuntansi pembelian:

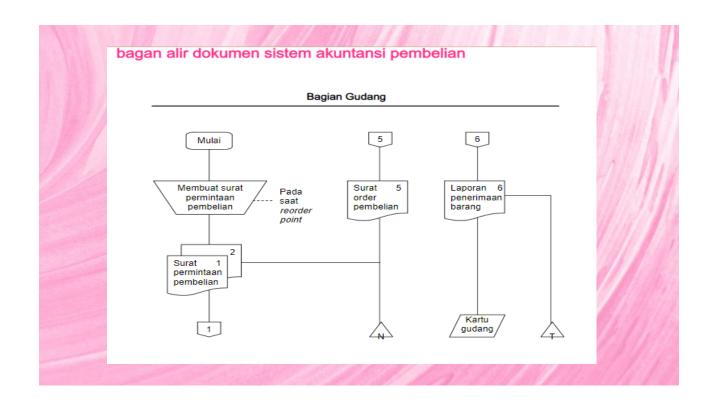
2. Sistem Otorisasi dan Prosedur Pencatatan

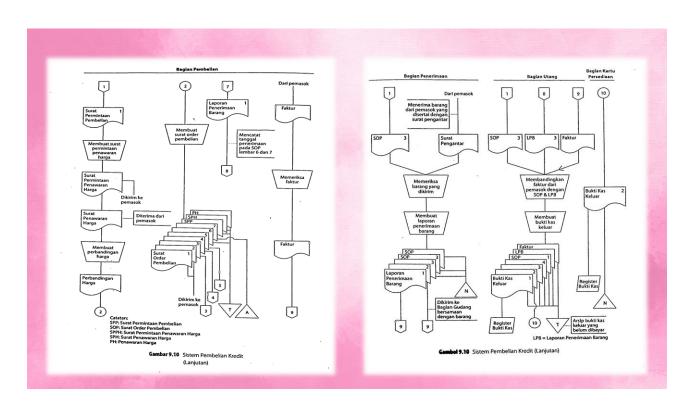
- Surat order pembelian diotorisasi oleh fungsi gudang, untuk barang yang disimpan dalam gudang, atau oleh fungsi pemakai barang, untuk barang yang langsung pakai
- 2. Surat order pembelian diotorisasi oleh fungsi pembelian atau pejabat yang lebih tinggi
- 3. Laporan penerimaan barang diotorisasi oleh fungsi penerimaan barang
- 4. Bukti kas keluar diotorisasi oleh fungsi akuntansi atau pejabat yang lebih tinggi
- Pencatatan terjadinya utang didasarkan pada bukti kas keluar yang didukung dengan surat order pembelian, laporan penerimaan barang, & faktur dari pemasok
- Pencatatan kedalam catatan akuntansi harus dilakukan oleh karyawan yang diberi wewenang untuk melaksanakannya.

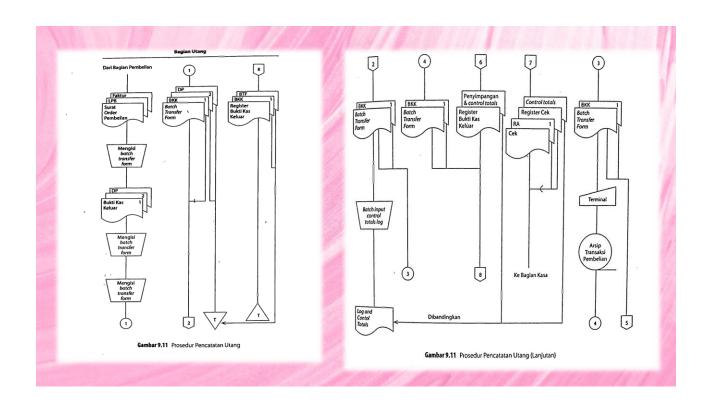


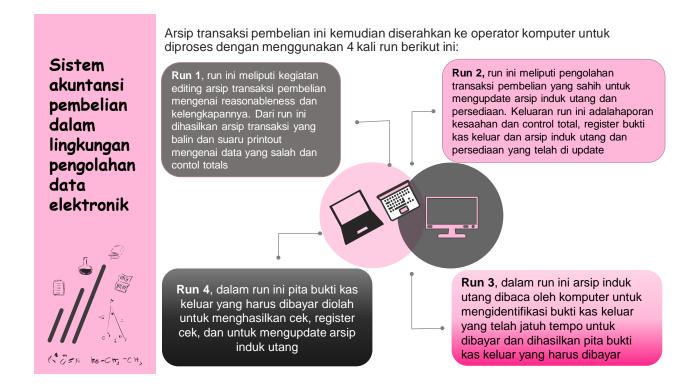


- 5. Barang hanya diperiksa & diterima oleh fungsi penerimaan jika fungsi ini telah menerima tembusan surat order pembelian dari fungsi pembelian
- 6. Fungsi penerimaan melakukan pemeriksaan barang yang diterima dari pemasok dengan cara menghitung & menginspeksi barang tersebut & membandingkannya dengan tembusan surat order pembelian
- 7. Terdapat pengecekan terhadap harga, syarat pembelian, & ketelitian perkalian dalam faktur dari pemasok sebelum faktur tersebut diproses untuk dibayar
- 8. Catatan yang berfungsi sebagai buku pembantu utang secara periodik direkonsiliasi dengan rekening kontrol utang dalam buku besar
- Pembayaran faktur dari pemasok dilakukan sesuai dgn syarat pembayaran guna mencegah hilangnya kesempatan untuk memperoleh potongan tunai
- 10. Bukti kas keluar beserta dokumen pendukungnya dicap "lunas" oleh fungsi pengeluaran kas setelah cek dikirimkan kepada pemasok









10

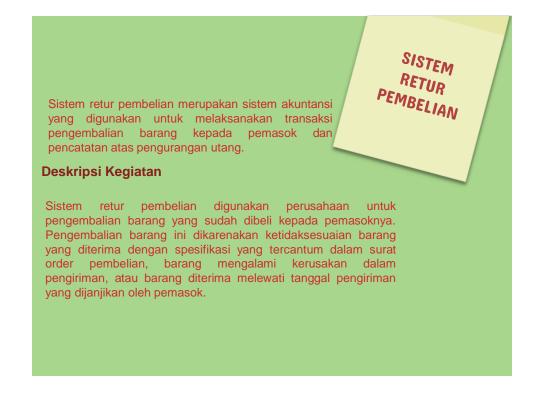
7

Sistem akuntansi pembelian dalam lingkungan pengolahan data elektronik Operator Komputer 4 Arsip induk utang (updated) Run 3 Arsip transaksi pembelian Baca & sortasi Penyimpangan & Control Totals Run 1 Arsip BKK yg akan dibayar Control Totals Sort and Edit Arsip transaksi penjualan Membuat cek & register cek Run 2 Arsip induk utang (updated) ∠ Membuat register bukti kas keluar & update arsip induk Arsip induk persediaan Arsip induk utang (updated) Arsip induk utang (updated) Arsip induk persediaan (updated) Register Control Totals Penyimpangan & Control Totals

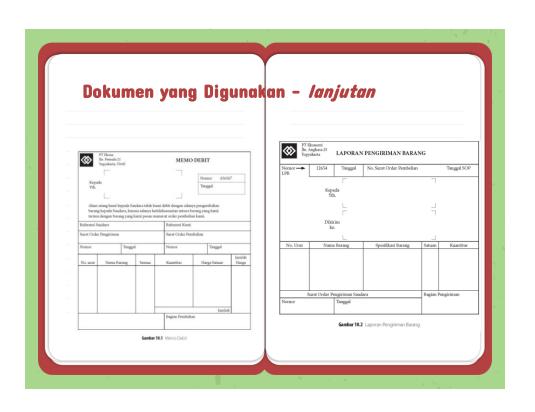
6

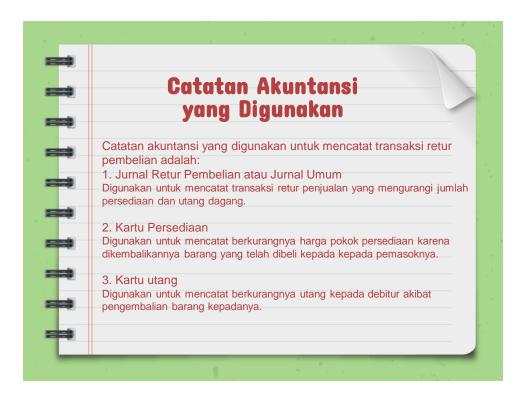


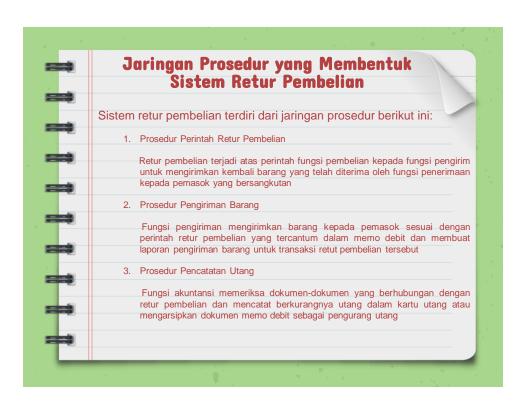












Unsur Pengendalian Internal

Untuk merancang unsur pengendalian internal yang diterapkan dalam sistem retur pembelian, unsur pokok pengendalian iternal yang dari organisasi, sistem otoritas dan prosedur pencatatan, dan praktik yang sehat dirinci lebih lanjut pada Gambar 10 4

Organisasi

- 1. Fungsi pembelian harus terpisah dari fungsi akuntansi.
- Transaksi retur pembelian harus dilaksanakan oleh fungsi pembelian, fungsi pengiriman, fungsi pencatat utang, dan fungsi akuntansi yang lain. Tidak ada transaksi retur pembelian yang dilaksanakan secara lengkap oleh hanya satu fungsi tersebut.

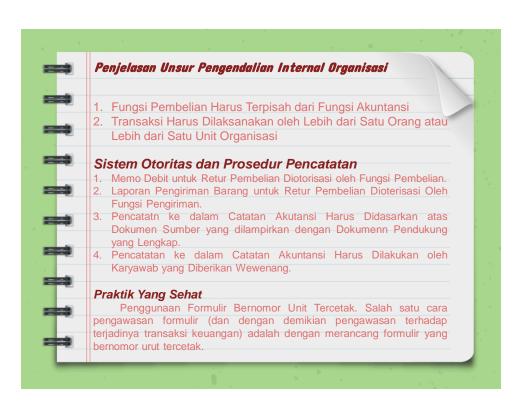
Sistem Otorisasi dan Prosedur Pencatatan

- 3. Memo debit untuk retur pembelian diotorisasi oleh fungsi pembelian.
- 4. Laporan pengiriman barang untuk retur pembelian diotorisasi oleh fungsi pengiriman.
- Pencatatan berkurangnya utang karena retur pembelian didasarkan pada memo debit yang didukung dengan laporan pengiriman barang.
- 6. Pencatatan ke dalam jurnal umum diotorisasi oleh fungsi akuntansi.

Praktik yang Sehat

- Memo debit untuk retur pembelian bernomor urut tercetak dan pemakaiannya dipertanggungjawabkan oleh fungsi pembelian.
- 8. Laporan pengiriman barang bernomor urut tercetak dan pemakaiannya dipertanggungjawabkan oleh fungsi pengiriman.
- Catatan yang berfungsi sebagai buku pembantu utang secara periodik direkonsiliasi dengan akun kontrol utang dalam buku hesar

Gambar 10.4 Unsur Pengendalian Internal dalam Sistem Retur Pembelian



PROSEDUR PENCATATAN UTANG

- Ada dua metode pencatatan utang: account payable procedure dan voucher payable procedure.
- Dalam account payable procedure, catatan utang adalah berupa kartu utang yang diselenggarakan untuk tiap kreditur, yang memperlihatkan catatan mengenai nomor faktur dari pemasok, jumlah yang terutang, jumlah pembayaran, dan saldo utang.
- Dalam *voucher payable procedures*, tidak diselenggarakan kartu utang, namun digunakan arsip *voucher* (bukti kas keluar) yang disimpan dalam arsip menurut abjad atau menurut tanggal jatuh temponya.

Dokumen yang digunakan dalam account payable procedure adalah: a. Faktur dari pemasok. b. Kuitansi tanda terima uang yang ditandatangani oleh pemasok atau tembusan surat pemberitahuan (remittance advice) yang dikirim ke pemasok, yang berisi keterangan untuk apa pembayaran tersebut dilakukan. | Automobility | Automobili

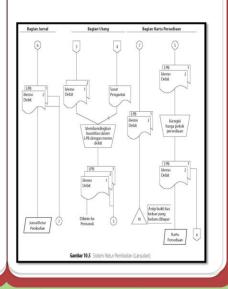
Account Payable Procedure - lanjutan

- Catatan akuntansi yang digunakan dalam account payable procedure adalah:
- a. Kartu utang. Digunakan untuk mencatat mutasi dan saldo utang kepada tiap kreditur.
- b. Jurnal pembelian. Digunakan untuk mencatat transaksi pembelian.
- Jurnal pengeluaran kas.
 Digunakan untuk mencatat transaksi pembayaran utang dan pengeluaran kas yang lain.

kas.

utang.

4. Informasi dalam jurnal pengeluaran kas yang terkait dengan pembayaran utang di-posting ke dalam kartu

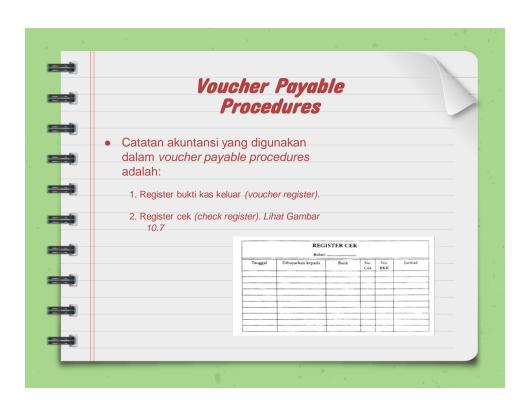


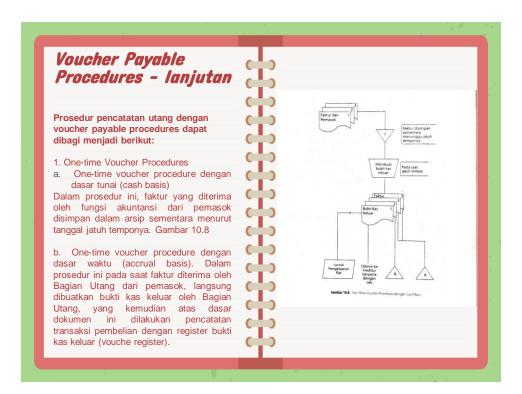
Prosedur pencatatan utang dengan account payable procedure adalah sebagai berikut: Pada saat faktur dari pemasok telah disetujui untuk dibayar: 1. Faktur dari pemasok dicatat dalam jurnal pembelian kemudian di-posting ke dalam kartu utang yang diselenggarakan untuk setiap kreditur. Procedure - Ianjutan Pencatatan pembelian Kartu Utang Pencatatan pembelian Kartu Utang Pencatatan pembelian Kartu Utang Pencatatan pembelian pembelian pembelian kemudian di-posting ke dalam kartu utang yang diselenggarakan untuk setiap kreditur. Pada saat jumlah dalam faktur dibayar: 3. Cek dicatat dalam jurnal pengeluaran

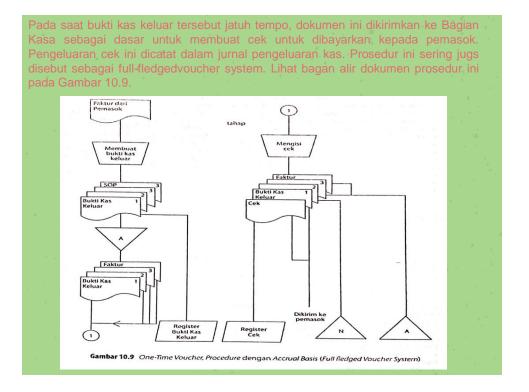
Voucer Payable Procedures

Jika dalam account payable procedure, pencatatan utang melalui empat tahap seperti telah digambarkan di atas, dalam voucer payable procedure, pencatatan utang hanya melalui dua tahap: pencatatan utang dalam register bukti kas keluar (voucer register) dan jurnal pengeluaran kas. Bahkan dalam prosedur pencatatan utang tertentu (one time voucer procedure dengan cash basis) pencatatan utang hanya dilakukan melalui satu tahap saja.

Bukti kas keluar atau kombinasi bukti kas keluar dan cek (voucer atau voucer check). Bukti kas keluar ini merupakan formulir pokok dalam voucer payable procedure. Formulir ini mempunyai tiga fungsi : (1) sebagai surat perintah kepada Bagian Kasa untuk melakukan pengeluaran kas sejumlah yang tercantum di dalamnya, (2) sebagai pemberitahuan kepada kreditur mengenai tujuan pembayarannya (sebagai remmitance advice), dan (3) sebagai media untuk dasar pencatatan utang dan persediaan atau distribusi lain.







Voucher Payable Procedures - Ianjutan

2. Built-up Procedures.

Dalam prosedur ini, satu set voucher dapat digunakan untuk menampung lebih dari satu faktur dari pemasok. Faktur yang diterima oleh fungal akuntansi dari pemasok dicatat dalam bukti kas keluar, kemudian bukti kas keluar dilampiri fakturnya disimpan sementara dalam arsip menurut abjad. Jika diterima lagi faktur dari pemasok yang sama, oleh fungsi akuntansi bukti kas keluar tersebut diambil dari arsip, untuk diisi dengan informasi dari faktur yang baru diterima tersebut. Bukti kas keluar tersebut dikembalikan ke dalam arsip bukti kas keluar yang belum dibayar (unpaid voucher file).). Pada akhir bulan atau pada saat jatuh tempo pembayaran yang lain, bukti kas keluar tersebut diambil dari arsip, dicatat oleh fungsi akuntansi ke dalam register bukti kas keluar, dan kemudian diserahkan kepada fungsi keuangan untuk dibuatkan cek.

Voucher Payable Procedures – lanjutan

Cek ini dicatat oleh fungsi keuangan dalam register cek dan bukti kas keluar beserta dokumen pendukungnya dikembalikan lagi ke fungsi akuntansi untuk disimpan dalam araip bukti kas keluar yang telah dibayar (paid-voucher file). Dalam prosedur ini arsip bukti kas keluar yang belum dibayar merupakan catatan utang diselenggarakan atas dasar waktu (accrual basis). Karena bukti kas keluar dicatat dalam register bukti kas keluar pada saat bukti kas keluar tersebut dibayar, hal ini berarti pendebitan akun lawan utang dilakukan dengan dasar waktu dengan cara sebagai berikut: :

- dibuat jurnal untuk semua bukti kas keluar yang belum dibayar pada saat pembuatan laporan keuangan, atau
- menutup semua bukti kas keluar (dengan cara menjumlahkan rupiah faktir yang tercantum di dalamnya) pada saat pembuatan laporan keuangan.



Distribusi adalah prosedur peringkasan rincian yang tercantum dalam media (misalnya, faktur dari pemasok) dan pengumpulan total ringkasan tersebut untuk keperluan pembuatan laporan. Jika diterapkan dalam pembelian, distribusi ini terkait dengan peringkasan pendebitan yang timbul dari transaksi pembelian dan pembayarannya untuk penyusunan laporan dan pencatatan dalam jurnal. Hampir semua debit dari transaksi pembelian terkait dengan persediaan dan biaya.

Pada perusahaan kecil, pendebitan yang timbul dari transaksi pembelian terutama bersumber dari jurnal pengeluaran kas. Pada perusahaan besar, pendebitan yang timbul dari transaksi pembelian bersumber dari register bukti kas keluar (*voucher register*) atau jurnal pembelian, atau dari distribusi faktur yang diterima dari pemasok.



Seperti halnya dengan distribusi penjualan, terdapat lima metode distribusi pembelian:

1. Metode Jurnal Berkolom

Distribusi debit dari transaksi pembelian dapat dilakukan dengan mengunakan:

- (1) jurnal pengeluaran kas,
- (2) jurnal pembelian, atau
- (3) register bukti kas keluar (voucher register).

2. Metode Akun Berkolom

Distribusi pendebitan dari transaksi pembelian dapat dilakukan dengan menggunakan akun berkolom.

3. Metode akun tunggal

Penggunaan akun tunggal untuk mendistribusikan pendebitan yang timbul dari transaksi pembelian dilakukan melalui prosedur berikut ini :

- 1. Faktur yang telah disetujui untuk dibayar diurutkan menurut klasifikasi yang dikehendaki (misalnya menurut departemen)
- 2. Dari faktur yang disertai tersebut dibuat pre_list tape
- 3. Faktur tersebut kemudian diposting kedalam akaun yang bersangkutan (missal beban menutut departemen).
- 4. Laporan dibuat berdasarkan informasi yang terkumpul dalam akun

4. Metode tingkat tunggal (Unit Account Method)

Berdasarkan bukti kas keluar yang biasanya berupa media campuran(mixed media) dibuat tiket tunggal (unit ticket) untuk setiap unsur klasifikasi yang tercantum didalamnya tiket tunggal ini kemudian direkap dan hasil rekapitulasinya dipakai sebagai dasar posting kedalam akun control yang bersangkutan dalam buku besar.

5. Metode Distribusi dengan Komputer

Metode distribusi pendebitan yang timbul dari transaksi pembelian dengan menggunakan komputer dilakukan dengan memberi kode transaksi yang terjadi sesuai dengan klasifikasi yang diinginkan. Jika transaksi sudah diberikan kode dengan benar, proses pengurutan akan dilakukan oleh komputer melalui program. Oleh karena itu, titik berat kegiatan distribusi pembelian terletak pada kerangka pemberian kode terhadap transaksi pembelian dan pengeluaran kas. Misalnya pendebitan akun beban yang terjadi diklasifikasikan menurut jenis (misalnya ada 50 jenis beban), pusat pertanggungan jawaban yang dibagi menurut hierarki manajemen (misalnya ada empat manajemen) dan menurut jenis produk yang dihasilkan (ada 25 jenis produk), maka kerangka pemberian kode akun beban dapat disusun sebagai berikut:





Metode Distribusi dengan Komputer – *lanjutan*

Setiap faktur pembelian atau bukti kas keluar akan diberi kode debit menurut kerangka pemberian kode tersebut. Jika misalnya faktur pembelian jasa iklan (jenis beban ke 28) dibebankan pada Departemen Pemasaran (dengan kode organisasi 4321), yang dikeluarkan untuk produk (misalnya produk nomor 21), maka faktur pembelian tersebut akan diberi kode debit 28432121 dan dicatat dengan komputer dengan menggunakan kode tersebut.

Dengan rerangka (framework) pemberian kode ini, semua transaksi pembelian dan pengeluran kas yang menyangkut beban akan diberi kode dengan rerangka tersebut, sehingga arsip transaksi pembelian (purchase transaction file) yang berupa pita magnetik (lihat Gambar 9.15) hasil run 1 dapat digunakan untuk mengupdate arsip induk beban dan selanjutnya dengan run 2, arsip induk beban dapat digunakan untuk menghasilkan laporan beban yang berupa:



KESIMPULAN

Dari pembahasan di atas dapat disimpulkan bahwa sistem retur pembelian dan sistem akuntansi utang dalam sebuah perusahaan merupakan hal yang perlu mendapat penanganan yang baik serta perlu adanya sistem pengendalian guna untuk mencapai efisensi, efektifitas, dan keamanan kekayaan perusahaan dari tindakan-tindakan penyalahgunaan baik dari pihak intern perusahaan sendiri maupun pihak luar.Pengendalian intern tersebut meliputi struktur organisasi yang terkait, pihak yang berwenang untuk memberi otorisasi, praktik yang sehat yang perlu digunakan.Semuanya saling berkaitan satu sama lain agar kegiatan operasional berjalan sesuai prosedur serta supaya tujuan perusahaan dapat dicapai secara optimal



SISTEM PENGAWASAN PRODUK

Sistem pengawasan produksi terdiri dari jaringan prosedur untuk mengawasi order produksi yang dikeluarkan agar terjadi koordinasi antara kegiatan penjualan, penyediaan bahan baku, fasilitas pabrik, dan penyediaan tenaga kerja guna memenuhi order tersebut. Sistem pengawasan produksi ditujukan untuk mengawasi pelaksanaan order produksi yang dikeluarkan.

DOKUMEN YANG DIGUNAKAN

- 1) Surat order produksi
- 2) Daftar kebutuhan bahan
- 3) Daftar kegiatan produksi
- 4) Bukti permintaan dan pengeluaran barang gudang
- 5) Bukti pengembalian barang gudang
- 6) Kartu jam kerja
- 7) Laporan produksi selesai



Surat Order Produksi merupakan surat perintah yang dikeluarkan oleh Departemen Produksi, yang ditujukan kepada bagian – bagian yang terkait dengan proses pengolahan produk untuk memproduksi sejumlah produk dengan spesifikasi, cara produksi, fasilitas produksi, dan jangka waktu seperti yang tercantum dalam surat order produksi tersebut.

SUI	RAT ORDER PRODUK	SI			
Jumlah Unit yang Diperlukan	Nomor Surat Order Produksi	Tanggal Surat Order Produks			
Nama Produk	Nomor Kode Produk	Tanggal Produk Diperlukan			
Instruksi Khusus		Tanggal Produksi Selesai			
		Jumlah Produk Selesai			
Bagian Perencanaan & Pengawasan Produksi	Kepala Departemen Produksi	Bagian Produksi			

Daftar Kebutuhan Bahan merupakan daftar jenis dan kuantitas bahan baku yang diperlukan untuk memproduksi produk seperti yang tercantum dalam surat order produksi.

Nomor Surat	Order Produksi		Tanggal Surat Orde	Tanggal Surat Order Produksi				
Nama Produl	Car de milan	+ 414 -9	Nomor Kode Produk					
No. Kode Barang	Nomor Suku Cadang	Satuan	Jumlah yang Diperlukan	Keterangan				
			-					
			I sandayin					
		10		+				
		-						
	1.25	-	-					
Kepala Departemen Produksi		Bagian Perencanaan & Pengawasan Produksi						

	12/3
03	9/16

Daftar Kegiatan Produksi merupakan daftar urutan jenis kegiatan dan fasilitas mesin yang diperlukan untuk memproduksi produk seperti yang tercantum dalam surat order produksi.

04

Nomor Surat Orde	er Produksi		Tanggal Surat Order Produksi			
Nama Produk			Nomor Kode Produk			
Nomor Kegiatan Produksi	Nomor Mesin	Jamp per 100 menit	Penjelasan Kegiatan Produksi			
	-	-	1.25			
		-				
	-	-				
		-				
Kepala Departemen Produksi			Bagian Perencanaan dan Pengawasan Produksi			

Departemen Bag		Bagian			Nomor Surat Order Produksi			al	Nomor BPPBG 78690567		
00(48)11			-			Jumlah yang Diminta	10			Diisi oleh Departeme Akuntansi	
Nomor Urut	Kode Barang	Nama B	Barang :		uan		Jumlah yang Diserahkan		Harga Satuan		Total Harga
_											
		_				-					
							-				
										_	_
_			-	-	_			_			_
						-				=	
Kepala E	lagian Guo	dang	Kepala			nen	-	Kepal	a Bagi	en	

Bukti Permintaan dan Pengeluaran Barang Gudang merupakan formulir yang digunakan oleh fungsi produksi untuk meminta bahan baku dan bahan penolong untuk memproduksi produk yang tercantum dalam surat order produksi.

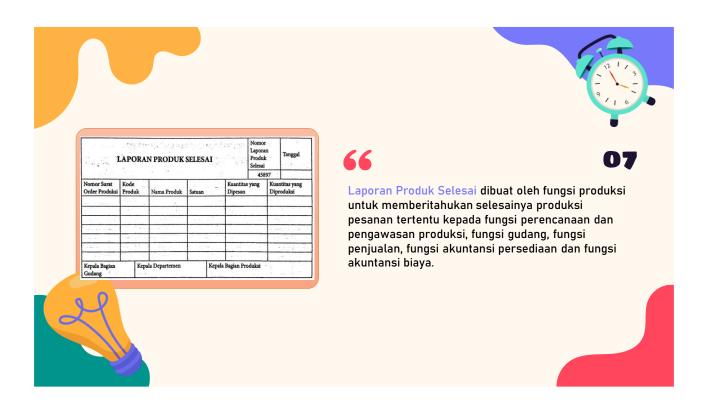


O5

Bukti Pengembalian Barang Gudang merupakan formulir yang digunakan oleh fungsi produksi untuk mengembalikan bahan baku dan bahan penolong ke fungsi gudang.

Martu Jam Kerja digunakan untuk mencatat jam kerja tenaga kerja langsung yang dikonsumsi untuk memproduksi produk yang tercantum dalam surat order produksi

			I.A.	RTU JA	TIVI IX	LKJA		
Box	Potong	Box	Potong	Nama			Jam Kerja	Waktu
				Tgl.	No.	Kartu Jam Kerja		
				Nama b	arang	No. Order		
				Jumlah potong barang				
Mandor		Kepala Bagian				er krasin	Total jam kerja	



FUNGSI YANG TERKAIT DALAM SISTEM PENGAWASAN PRODUKSI:





FUNGSI PENJULAN

Fungsi ini bertanggung jawab atas penerimaan order dari pelanggan dan meneruskan order tersebut ke fungsi produksi.



FUNGSI PERENCANAAN DAN PENGAWASAN PRODUKSI

Fungsi ini merupakan fungsi staf yang membantu fungsi produksi dalam merencanak an dan mengawali kegiatan produksi.

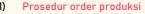


FUNGSI PRODUKSI

Fungsi ini bertanggung jawab atas pembuatan perintah produksi bagi fungsi – fungsi yang ada di bawahnya yang terkait dalam pelaksanaan proses produksi guna memenuhi permintaan produksi dari fungsi penjualan.







Dalam prosedur ini surat order produksi dikeluarkan untuk mengkoordinasi pengolahan bahan baku menjadi produk jadi.

2) Prosedur permintaan dan pengeluaran barang gudang

Prosedur ini digunakan oleh fungsi produksi untuk meminta bahan baku dari fungsi gudang. Jika perusahaan menyediakan persediaan bahan baku di gudang untuk memenuhi kebutuhan bahan baku bagi suatu order produksi, diperlukan prosedur untuk meminta dan mengeluarkan barang dari gudang.

B) Prosedur pencatatan jam tenaga kerja langsung

Daftar kegiatan produksi ini berisi kegiatan yang diperlukan untuk memproduksi sejumlah produk seperti yang tercantum dalam surat order produksi, yang meliputi proses pengolahan, mesin yang digunakan, dan taksiran waktu kerja karyawan dan mesin.

Prosedur produk selesai

Order produksi yang telah selesai dikerjakan perlu diserahkan dari fungsi produksi ke fungsi gudang.





BAGAN ALIR SISTEM PENGAWASAN PRODUKSI

Karena eratnya hubungan antara sistem pengawasan produksi dan sistem akuntansi biaya, maka bagan alir dokumen sistem pengawasan produksi dan sistem akuntansi biaya tidak dapat dipisahkan yang satu dari lainnya. Oleh karena itu, bagan alir dokumen sistem pengawasan produksi disajikan dalam satu gambar dengan sistem akuntansi biaya





SISTEM AKUNTANSI BIAYA

Sistem akuntansi biaya adalah jaringan prosedur yang digunakan untuk mengumpulkan dan menyajikan laporan biaya. Dalam perusahaan manufaktur sistem akuntansi biaya merupakan jaringan prosedur untuk mengumpulkan dan menyajikan biaya produksi, beban pemasaran dan beban administrasi dan umum

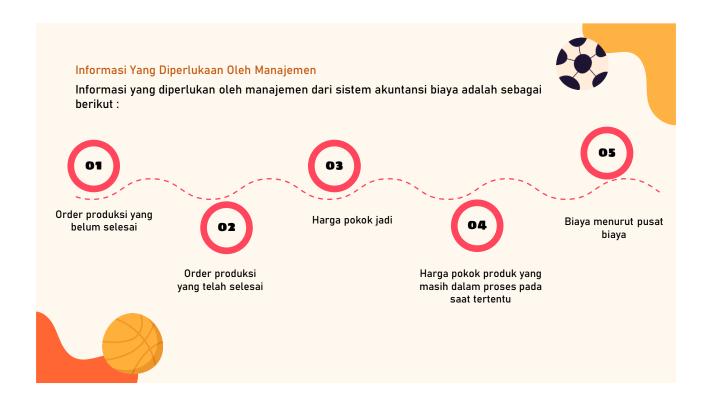


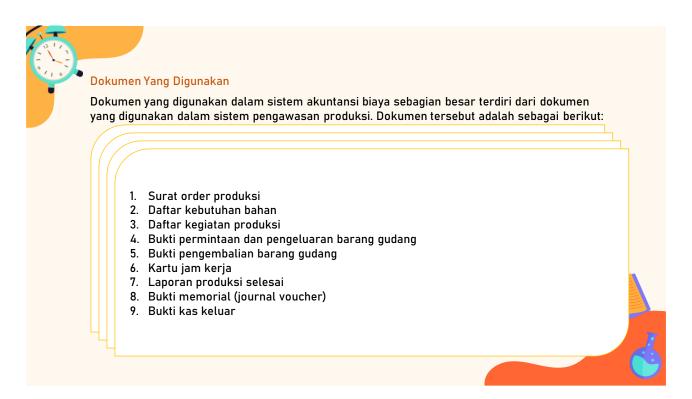
Adapun Faktor yang i

Adapun Faktor yang mempengaruhi perancangan sistem akuntansi biaya dalam suatu perusahaan yaitu:

- 1. Metode costing yang digunakan full costing atau variable costing
 - 2. Sistem akuntansi biaya standar atau sistem akuntansi biaya historis
 - 3. Proses produksi : produksi berdasar pesanan atau produksi berdasar proses









O1 Jurnal pemakaian bahan baku

Jurnal ini merupakan jurnal khusus yang digunakan untuk mencatat harga pokok bahan baku yang digunakan dalam produksi .

02 Jurnal umum

Dalam sistem akuntansi biaya, jurnal umum digunakan untuk mencatat transaksi pembayaran gaji dan upah, penyusutan aset tetap, amortisasi aset tak berwujud dan terpakainya uang muka biaya.

03 Register bukti kas keluar

Dalam sistem akuntansi biaya register bukti kas keluar digunakan untuk mencatat biaya overhead pabrik, beban administrasi dan umum dan beban pemasaran yang berupa pengeluaran kas.





04 Kartu harga pokok produk

Catatan ini merupakan buku pembantu yang merinci biaya produksi (biaya bahan baku,biaya tenaga kerja langsung, dan biaya overhead pabrik) yang dikeluarkan untuk pesanan tertentu.

05 Kartu biaya

Catatan ini merupakan buku pembantu yang merinci beban overhead pabrik, beban adminstrasi dan umum dan beban pemasaran.

Fungsi Yang Terkait

Fungsi yang terkait dalam sistem akuntansi biaya adalah:





FUNGSI PENJUALAN



FUNGSI PRODUKSI



FUNGSI PERENCANAAN DAN PENGAWASAN PRODUKSI





FUNGSI AKUNTANSI BIAYA



Jaringan prosedur yang membentuk sistem

- 1. Prosedur order produksi
- 2. Prosedur permintaan dan pengembalian barang gudang
- 3. Prosedur pengembalian barang gudang
- 4. Prosedur pencatatan jam kerja dan biaya tenaga kerja langsung
- 5. Prosedur produk selesai dan pencatatan pembebanan biaya overhead pabrik
- 6. Prosedur pencatatan biaya overhead pabrik sesungguhnya, beban administrasi dan umum, dan beban pemasaran.



Unsur pengendalian internal

Unsur pengendalian internal yang seharusnya ada dalam sistem akuntansi biaya dirancang dengan merinci tiga unsur pokok sistem pengendalian internal. Rincian unsur pengendalian internal dalam sistem akuntansi biaya dicamtumkan sebagaiberikut :

Organisasi

- 1. Fungsi pencatat biaya harus terpisah dari fungsi produksi
- 2. Fungsi pencatat biaya harus terpisah dari fungsi yang menganggarkan biaya
- 3. Fungsi gudang harus terpisah dari fungsi produksi
- 4. Fungsi gudang harus terpisah dari fungsi akuntansi



Sistem otorisari dan prosedur pencatatan

- Surat order produksi diotorisasi oleh kepala fungsi produksi.
- 2. Bukti permintaan dan pengeluaran barang gudang diotorisasi oleh kepala fungsi produksi yang bersangkutan.
- 3. Bukti kas keluar diotorisasi oleh kepala fungsi akuntansi keuangan.
- Daftar kebutuhan baban dibuat oleh fungsi perencanaan dan pengawasan produksi dan diotorisasi oleh kepala fungsi produksi.
- 5. Daftar kegiatan produksi dibuat oleh fungsi perencanaan dan pengawasan produksi dan diotorisasi oleh kepala fungsi produksi.
- 6. Kartu jam kerja diotorisasi oleh kepala fungsi produksi yang bersangkutan.





Praktik yang sehat

- Surat order produksi, bukti permintaan dan pengeluaran barang gudang, bukti kas keluar, bukti memorial, bernomor urut tercetak dan penggunaannya dipertanggungj awabkan.
- 2. Secara periodik dilakukan rekonsiliasi kartu biaya dengan akun kontrol biaya dalam buku besar
- 3. Secara periodik dilakukan penghitungan persediaan yang ada di gudang untuk dicocokkan dengan kartu persediaan

BAGAN ALIR SISTEM PENGAWASAN PRODUKSI DAN SISTEM AKUNTANSI BIAYA



PROSEDUR YANG DIGAMBARKAN PADA BAGAN ALIRNYA MELIPUTI:

1.Prosedur order produksi

2.Prosedur permintaan dan pengeluaran barang gudang 3.Prosedur pengembalian barang gudang

4.Prosedur pencatatan jam kerja dan biaya tenaga kerja langsung

5.Prosedur produk selesai dan pencatatan pembebanan biaya overhead pabrik 6.Prosedur pencatatan biaya overhead pabrik sesungguhnya beban administrasi dan umum dan beban pemasaran

yang berasal dari pengeluaran kas dan yang menggunakan register bukti kas keluar dan jurnal umum
7 Prosedur pengatatan hiaya oyerhead pahrik sesungguhnya behan administrasi dan umum dan behan pemasarar

7.Prosedur pencatatan biaya overhead pabrik sesungguhnya beban administrasi dan umum dan beban pemasaran yang berasal dari pengeluaran kas dan yang menggunakan register bukti kas keluar

8.Prosedur pencatatan biaya overhead pabrik sesungguhnya, beban administrasi dan umum dan beban pemasaran yang berasal dari penyusutan amortisasi deplesi dan terpakainya uang muka biaya





SISTEM PENERIMAAN KAS DARI PENJUALAN TUNAI

1. Penerimaan Kas dari Over-The-Counter Sales

Dalam penjualan tunai ini, pembeli datang ke perusahaan, melakukan pemilihan barang atau produk yang akan dibeli, melakukan pembayaran ke kasir, dan kemudian menerima barang yang dibeli.

Penerimaan kas dari over the counter sales dilaksanakan melalui prosedur berikut ini:

- Pembeli memesan barang langsung kepada wiraniaga atau sales person di bagian penjualan.
- b. Bagian kasa menerima pembayaran dari pembeli, yang dapat berupa uang tunai, cek pribadi, kartu kredit, atau kartu debit.
- c. Bagian penjualan memerintahkan bagian pengiriman untuk menyerahkan barang kepada pembeli.
- d. Bagian pengiriman menyerahkan barang kepada pembeli.
- e. Bagian kasa menyetorkan kas yang diterima ke bank.
- f. Bagian akuntansi mencatat pendapatan penjualan dalam jurnal penjualan.
- g. Bagian akuntansi mencatat penerimaan kas dari penjualan tunai dalam jurnal penerimaan kas.



2. Penerimaan Kas dari COD Sale

Cash on delivery sales atau COD sales adalah transaksi penjualan yang melibatkan kantor pos, perusahaan angkutan umum, atau angkutan sendiri dalam penyerahan dan penerimaan kas Dari hasil penjualan.

Gambar 13.1 penerimaan Kas dari Over the counter sales

COD sales melalui pos dilaksanakan dengan prosedur berikut ini:

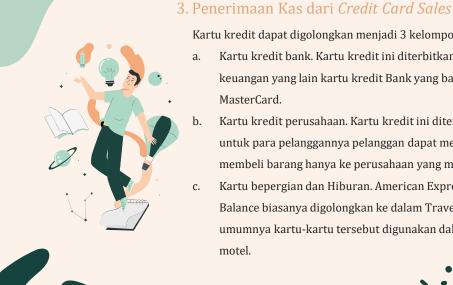
- a. Pembeli memesan barang lewat surat yang dikirim melalui kantor pos.
- b. Penjual mengirimkan barang melalui kantor pos pengirim dengan cara mengisi formulir COD sales di kantor pos.
- c. Kantor pos pengirim mengirim barang dan formulir COD sales sesuai dengan instruksi penjual kepada kantor pos penerima.
- d. Kantor pos penerima, pada saat diterimanya barang dan formulir COD sales, memberitahukan kepada pembeli tentang diterimanya kiriman barang COD sales.
- e. Pembeli membawa surat panggilan ke kantor pos penerima dan melakukan pembayaran sejumlah yang tercantum dalam formulir COD sales. Kantor pos penerima menyerahkan barang kepada pembeli, dengan diterimanya kas dari pembeli.
- Kantor pos penerima memberitahu kantor pos pengirim bahwa COD sales telah dilaksanakan.
- Kantor pos pengirim memberitahu penjual bahwa COD sales telah selesai dilaksanakan, sehingga penjual dapat mengambil kas yang diterima dari pembeli.

Kartu kredit dapat digolongkan menjadi 3 kelompok: Kartu kredit bank. Kartu kredit ini diterbitkan oleh bank atau lembaga keuangan yang lain kartu kredit Bank yang banyak beredar adalah visa dan MasterCard. b. Kartu kredit perusahaan. Kartu kredit ini diterbitkan oleh perusahaan tertentu untuk para pelanggannya pelanggan dapat menggunakan kartu kredit ini untuk

Kartu bepergian dan Hiburan. American Express, Diner's Club, dan Carte c. Balance biasanya digolongkan ke dalam Travel and Entertainment card karena umumnya kartu-kartu tersebut digunakan dalam bisnis restoran, hotel, dan

membeli barang hanya ke perusahaan yang menerbitkan kartu kredit tersebut.

motel.



Fungsi yang Terkait



Fungsi penjualan

Dalam transaksi penerimaan kas dari penjualan tunai, fungsi ini bertanggung jawab untuk menerima order dari pembeli, mengisi faktur penjualan tunai, dan menyerahkan faktur tersebut kepada pembeli untuk kepentingan pembayaran harga barang ke fungsi kas.



Fungsi kas

Dalam transaksi penerimaan kas dari penjualan tunai, fungsi ini bertanggung jawab ataspenerimaan kas dari pembeli.



Fungsi gudang

Dalam transaksi penerimaan kas dari penjualan tunai, fungsi ini bertanggung jawab untuk menyiapkan barang yang dipesan oleh pembeli, serta menyerahkan barang tersebut ke fungsi pengiriman.



Fungsi pengiriman

Dalam transaksi penerimaan kas dari penjualan tunai, fungsi ini bertanggung jawab untuk membungkus barang dan menyerahkan barang yang telah dibayar harganya kepada pembeli.



Fungsi akuntansi

Dalam transaksi penerimaan kas dari penjualan tunai, fungsi ini bertanggung jawabsebagai pencatat transaksi penjualan dan penerimaan kas dan pembuat laporan penjualan.



Informasi yang Diperlukan Oleh Manajemen

- 1. Jumlah pendapatan penjualan menurut jenis produk atau kelompok produk selama jangka waktu tertentu.
- 2. Jumlah kas yang diterima dari penjualan tunai.
- 3. Jumlah harga pokok produk yang dijual selama jangka waktu tertentu.
- 4. Nama dan alamat pembeli.
- 5. Kuantitas produk yang dijual.
- 6. Nama wiraniaga yang melakukan penjualan.
- 7. Otoritas pejabat yang berwenang.

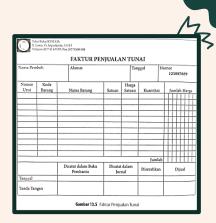




Dokumen yang Digunakan

 Faktur Penjualan Tunai. Dokumen ini digunakan untuk merekam berbagai informasi yang diperlukan oleh manajemen mengenai transaksi penjualan tunai.



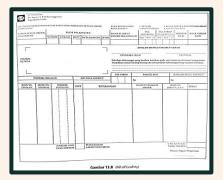


2. Pita Register Kas. Dokumen ini dihasilkan oleh fungsi kas dengan cara mengoperasikan mesin register kas

3. Credit Card Sales Slip Dokumen ini dicetak oleh credit card center Bank yang menerbitkan kartu kredit dan diserahkan kepada perusahaan (disebut merchant) yang menjadi anggota kartu kredit



 Bill Of Lading. Dokumen ini merupakan bukti penyerahan barang dari perusahaan penjualan barang kepada perusahaan angkutan umum.





6. Bukti Setor Bank. Dokumen ini dibuat oleh fungsi kas sebagai bukti penyetoran kas ke bank. Bukti setor dibuat 3 lembar dan diserahkan oleh fungsi ke kas bank, bersamaan dengan penyetoran kas dari hasil penjualan tunai ke bank. Dua lembar tembusannya diminta kembali dari bank setelah ditandatangani dan 7. Rekap Beban Pokok Penjualan. Dokumen ini digunakan oleh fungsi akutansi untuk dicap oleh bank sebagai bukti penyetoran kas ke bank. meringkas harga pokok produk yang dijual selama satu periode (misalnya satu bulan). BANK ARTA SELAMAT REKAP BEBAN POKOK PENJUALAN BUKTI SETOR BANK edit Card Sales Slip Jumlah

CATATAN AKUTANSI YANG DIGUNAKAN

1. Jurnal Penjualan

⇔Digunakan oleh fungsi akutansi untuk mencatat dan meringkas data penjualan.

2. Jurnal penerimaan kas

⇔Digunakan oleh fungsi akutansi untuk mencatat penerimaan kas dari berbagai sumber, diantaranya penjualan tunai.

3. Jurnal umum

⇔Digunakan oleh fungsi akutansi untuk mencatat harga pokok produk yang dijual.

4. Kartu persediaan

→Digunakan oleh fungsi akutansi untuk mencatat berkurangnya harga pokok produk yang dijual dan diselenggarakan untuk mengawasi mutasi dan persediaan barang yang dsimpan di gudang.

5. Kartu gudang

←Catatan ini diselenggarakan oleh fungsi gudang untuk mencatat mutasi dan persediaan barang yang disimpan dalam gudang dan digunakan untuk mencatat berkurangnya kuantitas produk yang dijual.

JARINGAN PROSEDUR YANG MEMBENTUK SISTEM



Jaringan prosedur yang membentuk sistem penerimaan kas dari penjualan tunai adalah sebagai berikut:

- 1. Prosedur Order Penjualan
- 2. Prosedur Penerimaan Kas
- 3. Prosedur Penyerahan Barang
- 4. Prosedur Pencatatan Penjualan Tunai
- 5. Prosedur Penyetoran Kas ke Bank
- 6. Prosedur Pencatatan Penerimaan Kas
- 7. Prosedur Pencatatan Beban Pokok Penjualan

UNSUR PENGENDALIAN INTERNAL



- 1. Fungsi penjualan harus terpisah dari fungsi kas.
- 2. Fungsi kas harus terpisah dari fungsi akutansi.
- Transaksi penjualan tunai harus dilaksanakan oleh fungsi penjualan, fungsi kas, fungsi pengiriman, dan fungsi akutansi.

Praktik Yang Sehat

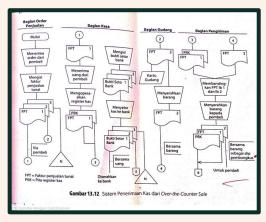
- Faktur penjualan tunai bernomor urut tercetak dan pemakaiannya dipertanggungjawabkan oleh fungsi penjualan.
- 2. Jumlah kas yang diterima dari penjualan tunai disetor seluruhnya ke bank pada hari yang sama dengan transaksi penjualan tunai atau hari kerja berikutnya.
- 3. Penghitungan saldo kas yang ada di tangan fungsi kas secara periodik dan secara mendadak oleh fungsi pemeriksa intern.

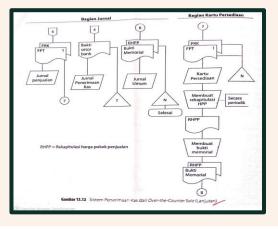
Sistem Otorisasi dan Prosedur Pencatatan

- Penerimaan order dari pembeli diotorisasi oleh fungsi penjualan dengan menggunakan formulir faktur penjualan tunai.
- 2. Penerimaan kas diotorisasi oleh fungsi kas dengan cara membubuhkan cap "lunas" pada faktur penjualan tunai dan penempelan pita register kas pada faktur tersebut.
- 3. Penjualan dengan kartu kredit bank didahului dengan permintaan otorisasi dari bank penerbit kartu kredit.
- 4. Penyerahan barang diotorisasi oleh fungsi pengiriman dengan cara membubuhkan cap "sudah diserahkan" pada faktur penjualan tunai.
- 5. Pencatatan ke dalam buku jurnal diotorisasi oleh fungsi akutansi dengan cara memberikan tanda pada faktur penjualan tunai.

BAGAN ALIR DOKUMEN BERBAGAI SISTEM PENERIMAAN KAS

- 1. Bagan Alir Dokumen Bagan Alir Sistem Penerimaan Kas dari *Over-the-counter Sale* Bagian jurnal melakukan pencatatan transaksi over-the-counter sale sebanyak duakali:
 - a. Berdasarkan faktur penjualan tunai yang dilampiri dengan pita regiser kas.
 - b. Berdasarkan bukti setor bank yang diterima dari bagian kas.



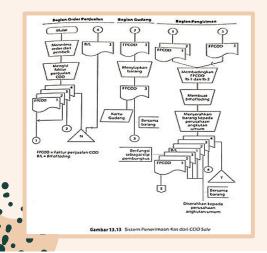


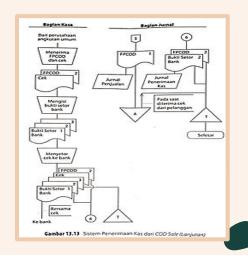


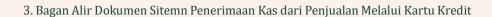
2. Bagan Alir Dokumen Sistem Penerimaan Kas dari Cash-on-Delivery Sale

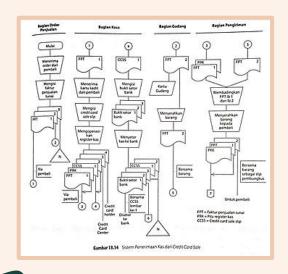
Bagian jurnal melakukan pencatatan COD sale dua kali:

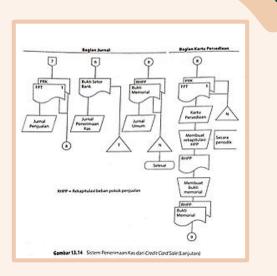
- a. Berdasarkan faktur penjualan *COD* yang diterima dari bagian pengiriman.
- b. Setelah cek diterima dari pelanggan melalui perusahaan angkutan umum disetorkan kebank berdasar bukti setor bank yang dilampiri dengan faktur penjualan *COD*.













SISTEM PENERIMAAN KAS DARI PIUTANG

Sumber penerimaan kas suatu perusahaan manufaktur biasanya berasal dari pelunasan piutang dari debitur, karena sebagian besar produk perusahaan tersebut dijual melalui penjualan secara kredit. Dalam perusahaan tersebut, penerimaan kas dari penjualan secara tunai biasanya merupakan sumber penerimaan kas yang relatif kecil.Berdasarkan sistem pengendalian internal yang baik, sistem penerimaan kas dari piutang harus menjamin diterimanya kas dari debitur oleh perusahaan, bukan oleh karyawan yang tidak berhak menerimanya. Untuk menjamin penerimaan kas oleh perusahaan, sistem penerimaan kas dari piutang mengharuskan:

- 1. Debitur melakukan pembayaran dengan cek atau dengan cara pemindahbukuan melalui rekening bank (giro bilyet).
- Kas yang diterima dalam bentuk cek dari debitur harus segera disetor ke bank dalam jumlah penuh.

Penerimaan kas dari piutang dapat dilakukan melalui berbagai cara: (1) melalui penagih perusahaan, (2) melalui pos, dan 3) melalui lock-box collection plan.



CANCELLED CHECK

Perlakuan terhadap cancelled check mempunyai dampak besar terhadap arus perpindahan kas dalam masyarakat. Untuk mengetahui dampak perlakuan cancelled check terhadap lalu lintas kas,berikut ini diuraikan perlakuan cancelled check dalam sistem perbankan di Amerika Serikat dan di Indonesia.



1. Cancelled Check di Indonesia

Sistem perbankan di Indonesia tidak mengembalikan cancelled check kepada nasabah yang mengeluarkan cek Karena sistem perbankan tidak menyediakan bukti pembayaran berupa cancelled check, pihak yang menerima pembayaran berkewajiban untuk membuat bukti dokumenter yang menunjukkan telah diterimanya kas dari pembayar.Hal ini dilakukan karena dalam transaksi pembayaran dengan cek, pihak pembayar tidak memperoleh jaminan akan menerima tanda terima pembayaran dari pihak yang menerima cek.



2. Cancelled Check di Amerika Serikat

Dalam sistem perbankan di Amerika Serikat, cancelled check dikembalikan kepada nasabah yang mengeluarkan cek dan digunakan oleh nasabah sebagai bukti telah diterimanya pembayaran yang telah dilakukan oleh pihak yang namanya dicantum pada cek. Bagi pihak pembayar, cancelled check berfungsi sebagai bukti dokumenter yang sah telah diterimanya pembayaran oleh pihak yang namanya tercantum pada cek. Sebagai bukti bahwa bank telah melaksanakan pemindahan dana dari nasabah satu ke nasabah lain, cancelled check tersebut difotokopi dan bank menyimpan fotokopi tersebut sebagai arsip transaksi. Sistem perbankan ini menjadikan arus lalu lintas uang antar-individu menjadi lancar karena:

- 1. Pihak pembayar dijamin oleh sistem perbankan bahwa uang yang dibayarkan akan diterima oleh pihak yang dituju oleh pembayar.
- 2. Pihak pembayar dijamin oleh sistem perbankan akan memperoleh bukti penerimaan kas dari pihak yang dibayarberupa cancelled check, yang dapat disimpan sebagai dokumen dalam arsip pembayar.
- 3. Pihak yang dibayar tidak perlu membuat bukti penerimaan kas (dalam bentuk kuitansi) karena sistem perbankan dengan sendirinya menghasilkan bukti penerimaan kas berupa cancelled check yang telah dibubuhi tanda tangan endorsement oleh penerima pembayaran.

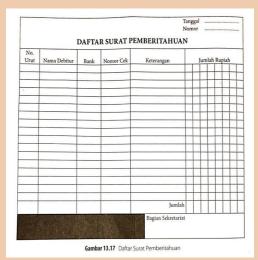
Dalam sistem perbankan seperti dilukiskan di atas, pembayar akan dengan aman melaksanakan pembayaran sehingga memungkinkan dilakukannya bisnis yang tidak mungkin dilaksanakan dalam sistem perbankan yang lain.





Dokumen yang Digunakan

- 1. Surat pemberitahuan. Dokumen ini dibuat oleh debitur untuk memberitahukan pembayaran yang telah dilakukannya.
- 2. Daftar surat pemberitahuan. Merupakan rekapitulasi penerimaan kas yang dibuat oleh fungsi sekretariat atau fungsi penagihan.





3. **Bukti Setor Bank**. Dokumen ini dibuat oleh fungsi kas sebagai bukti penyetoran kas niutang ke bank. Bukti setor dibuat tiga lembar dan diserahkan oleh fungsi kas ke bank, bersamaan dengan penyetoran kas dari piutang ke bank.

4. Kuitansi. Dokumen ini merupakan bukti penerimaan kas yang dibuat oleh perusahaan bagi para debitur yang telah melakukan pembayaran utang mereka.





Penjelasan Unsur Pengendalian Internal



Organisasi

- 1. Fungsi Akuntansi Harus Terpisah dari Fungsi Penagihan dan Fungsi Penerimaan Kas. Untuk menciptakan internal check fungsi penagihan yang bertanggung jawab untuk menagih dan menerima cek atau uang tunai dari debitur harus dipisahkan dari fungsi penerimaan kas yang bertanggung jawab untuk melakukan endorsment cek dan menyetorkan cek dan uang tunai hasil penagihan ke rekening giro perusahaan di bank.
- 2. Fungsi Penerimaan Kas Harus Terpisah dari Fungsi Akuntansi. Fungsi akuntansi tidak boleh digabungkan dengan fungsi penyimpanan, untuk menghindari kemungkinan penggunaan catatan akuntansi untuk menutupi kecurangan yang dilakukan oleh karyawan.



- 1. Debitur Diminta untuk Melakukan Pembayaran dalam Bentuk Cek atas Nama atau dengan Cara Pemindahbukuan (Giro Bilyet). Untuk menghindari penerimaan kas dari debitur jatuh ke tangan pribadi karyawan, perusahaan mewajibkan para debiturnya untuk melakukan pembayaran dengan menggunakan cek atas nama perusahaan atau dengan menggunakan giro bilyet untuk pemindahbukuan.
- 2. Fungsi Penagihan Melakukan Penagihan Hanya atas Dasar Daftar Piutang yang Harus Ditagih yang Dibuat oleh Fungsi Akuntansi. Kegiatan fungsi penagihan harus dicek melalui sistem akuntansi. Fungsi penagihan hanya melakukan penagihan atas dasar daftar piutang yang telah jatuh tempo yang dibuat oleh fungsi akuntansi.
- 3. Pengkreditan Akun Pembantu Piutang oleh Fungsi Akuntansi (Bagian Piutang) Harus Didasarkan atas Surat Pemberitahuan yang Berasal dari Debitur. Piutang adalah aset perusahaan. Pengurangan terhadap piutang yang dicatat dalam catatan akuntansi harus didasarkan atas dokumen yang sahih.



Praktik yang Sehat

- 1. Hasil Penghitungan Kas Direkam dalam Berita Acara Penghitungan Kas dan Disetor Penuh ke Bank dengan Segera. Jika perusahaan menerapkan kebijakan bahwa semua kas yang diterima disetor penuh ke bank dengan segera, maka kas yang ada di tangan Bagian Kasa pada suatu saat terdiri setoran dalam perjalanan (deposit in transit).
- 2. Para Penagih dan Kasir Harus Diasuransikan (Fidelity Bond Insurance). Untuk menghadapi kemungkinan kecurangan yang dilakukan oleh karyawan Bagian Kasa dan penagih, karyawan yang langsung berhubungan dengan uang perusahaan ini perlu diasuransikan, sehingga jika karyawan yang diserahi tanggung jawab menjaga uang tersebut melakukan kecurangan, asuransi akan menanggung risiko kerugian yang timbul.
- 3. Kas dalam Perjalanan (Baik yang Ada di Tangan Bagian Kasa maupun di Tangan Penagih Perusahaan) Harus Diasuransikan (Cash-in-safe dan Cash-in-transit Insurance). Untuk melindungi aset perusahaan berupa uang yang dibawa oleh penagih, perusahaan dapat menutup asuransi cash in transit. Untuk melindungi aset kas yang ada di tangan Bagian Kasa, perusahan dapat menutup asuransi cash in safe.





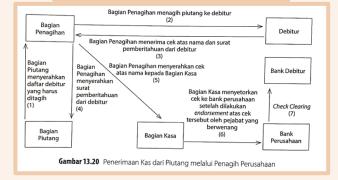
Sistem Penerimaan Kas dari Piutang Melalui Penagih Perusahaan

Penerimaan kas dari piutang melalui penagih perusahaan dilaksanakan dengan prosedur berikut ini:

- 1. Bagian piutang memberikan daftar piutang yang sudah saatnya ditagih kepada Bagian Penagihan.
- 2. Bagian Penagihan mengirimkan penagih, yang merupakan karyawan perusahaan, untuk melakukan penagihan kepada debitur.
- 3. Bagian Penagihan menerima cek atas nama dan surat pemberitahuan (remmittance advice) dari debitur.
- 4. Bagian Penagihan menyerahkan cek kepada Bagian Kasa.
- 5. Bagian Penagihan menyerahkan surat pemberitahuan kepada Bagian Piutang untuk kepentingan posting ke dalam kartu piutang.
- 6. Bagian Kasa mengirim kuitansi sebagai tanda penerimaan kas kepada debitur.
- Bagian Kasa menyetorkan cek ke bank, setelah cek atas cek tersebut dilakukan endorsement oleh pejabat yang berwenang.
- 8. Bank perusahaan melakukan clearing atas cek tersebut ke bank debitur.



Sistem Penerimaan Kas dari Piutang Melalui Penagihan Perusahaan



Bagan Alir Dokumen Sistem Penerimaan Kas dari Piutang Melalui Penagihan Perusahaan Bagian Pintang Melalui Penagihan Perusahaan Bagian Pintang Melalui Penagihan Perusahaan Bagian Pintang Melalui Penagihan Perusahaan Bagian Jurnal Penerimaan Kas dahur Penagihan Perusahaan Bagian Pintang Melalui Penagihan Jurnal Penerimaan Kas dahur Penagihan Penagihan Jurnal Penerimaan Jurnal Penerimaan Jurnal J

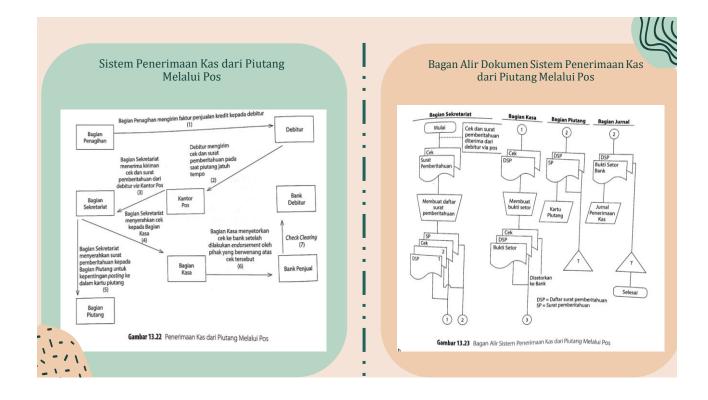
ian Kas dari Piutang Melalui Penagih Perusahaar



Sistem Penerimaan Kas dari Piutang Melalui Pos

Sistem penerimaan kas dari piutang melalui pos dilaksanakan dengan prosedur berikut ini:

- 1. Bagian Penagihan mengirim faktur penjualan kredit kepada debitur pada saat transaksi penjualan kredit terjadi.
- 2. Debitur mengirim cek atas nama yang dilampiri surat pemberitahuan melalui pos.
- 3. Bagian Sekretariat menerima cek atas nama dan surat pemberitahuan (remmittance advice) dari debitur.
- 4. Bagian Sekretariat menyerahkan cek kepada Bagian Kasa.
- 5. Bagian Sekretariat menyerahkan surat pemberitahuan kepada Bagian Piutang untuk kepentingan posting ke dalam kartu piutang.
- 6. Bagian Kasa mengirim kuitansi kepada debitur sebagai tanda terima pembayaran dari debitur.
- 7. Bagian Kasa menyetorkan cek ke bank, setelah cek atas cek tersebut dilakukan endorsement oleh pejabat yang berwenang.
- 8. Bank perusahaan melakukan clearing atas cek tersebut ke bank debitur.





Sistem Penerimaan Kas dari Piutang Melalui Lock-Box-Collection Plan

Penerimaan kas dari piutang melalui lock-box-collection plan dilaksanakan dengan prosedur berikut ini:

- 1. Bagian Penagihan mengirim faktur penjualan kredit kepada debitur pada saat transaksi penjualan kredit terjadi.
- 2. Debitur melakukan pembayaran utangnya pada saat faktur jatuh tempo dengan mengirimkan cek dan surat pemberitahuan ke PO Box di kota terdekat.
- 3. Bank membuka PO Box dan mengumpulkan cek dan surat pemberitahuan yang diterima olea perusahaan.
- 4. Bank membuat daftar surat pemberitahuan. Dokumen ini dilampiri dengan surat pemberitanua dikirimkan oleh bank ke Bagian Sekretariat.
- 5. Bank mengurus check clearing.
- 6. Bagian seketariat menyerahkan surat pemberitahuan Kepada bagian Piutang untuk mengkredit akun pembantu piutang debitur yang bersangkutan.
- 7. Bagian Sekretariat menyerahkan daftar surat pemberitahuan ke Bagian Kasa.
- 8. Bagian Kasa menyerahkan daftar surat pemberitahuan ke Bagian jurnal untuk dicatat di dalam jurnal penerimaan kas.

